

Eurona Wireless Telecom, S.A.

Cuentas Anuales del
ejercicio terminado a
31 de diciembre de 2014 e
Informe de Gestión, junto con
El Informe de Auditoría

INFORME DE AUDITORÍA INDEPENDIENTE DE CUENTAS ANUALES

A los Accionistas de
Eurona Wireless Telecom, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales

Hemos auditado las cuentas anuales adjuntas de la sociedad Eurona Wireless Telecom, S.A., que comprenden el balance de situación a 31 de diciembre de 2014, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

Responsabilidad de los administradores en relación con las cuentas anuales

Los administradores son responsables de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Eurona Wireless Telecom, S.A., de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad en España, que se identifica en la Nota 2.1 de la memoria adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las cuentas anuales adjuntas basada en nuestra auditoría. Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España. Dicha normativa exige que cumplamos los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales están libres de incorrecciones materiales.

Una auditoría requiere la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en las cuentas anuales. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluida la valoración de los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error. Al efectuar dichas valoraciones del riesgo, el auditor tiene en cuenta el control interno relevante para la formulación por parte de la entidad de las cuentas anuales, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de la adecuación de las políticas contables aplicadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la dirección, así como la evaluación de la presentación de las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión de auditoría.

Opini3n

En nuestra opini3n, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situaci3n financiera de la sociedad Eurona Wireless Telecom, S.A. a 31 de diciembre de 2014, as3 como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de informaci3n financiera que resulta de aplicaci3n y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

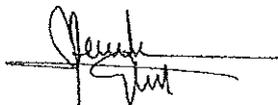
P3rrafo de 3nfasis

Llamamos la atenci3n sobre el contenido de la Nota 2.8 de las cuentas anuales adjuntas en la que se indica que la Sociedad se encuentra en fase de crecimiento y expansi3n en nuevos mercados. La Sociedad ha incurrido en p3rdidas en el ejercicio 2014 por un importe de 1.269 miles de euros y tiene p3rdidas acumuladas de los ejercicios 2009 a 2013 por un importe total de 8.204 miles de euros. Estas condiciones, junto con otros factores mencionados en la Nota 2.8, indican la existencia de una incertidumbre material que puede generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad de continuar como empresa en funcionamiento de tal forma que pueda recuperar su inmovilizado y las inversiones realizadas y los cr3ditos concedidos a sus sociedades participadas mencionados en la Nota 7.1, aspectos que depender3n del 3xito del plan de negocio elaborado por los administradores y de la obtenci3n de los recursos financieros necesarios para su ejecuci3n. Esta cuesti3n no modifica nuestra opini3n.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

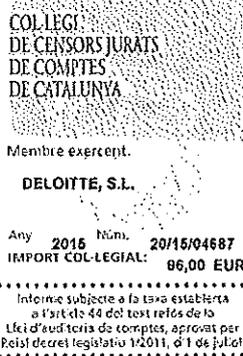
El informe de gesti3n adjunto del ejercicio 2014 contiene las explicaciones que los administradores consideran oportunas sobre la situaci3n de la Sociedad, la evoluci3n de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la informaci3n contable que contiene el citado informe de gesti3n concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2014. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificaci3n del informe de gesti3n con el alcance mencionado en este mismo p3rrafo y no incluye la revisi3n de informaci3n distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la sociedad Eurona Wireless Telecom, S.A.

DELOITTE, S.L.
Inscrita en el R.O.A.C. N3 S0692



Ana Mar3a Gibert

30 de abril de 2015



EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.

BALANCE DE SITUACIÓN A 31 DE DICIEMBRE DE 2014
(Euros)

ACTIVO	Notas de la Memoria	31/12/2014	31/12/2013	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas de la Memoria	31/12/2014	31/12/2013
ACTIVO NO CORRIENTE				PATRIMONIO NETO	9		
Inmovilizado intangible	4	48.703.569	23.685.293	FONDOS PROPIOS-		45.584.759	15.349.325
Patentes, licencias, marcas y similares		16.017.123	2.326.851	Capital		29.327.446	18.493.137
Cartera de clientes		14.100.721	-	Capital escrutado		29.327.446	18.493.137
Aplicaciones informáticas		1.731.908	2.179.444	Prima de emisión		26.872.567	5.447.785
Inmovilizado material	5	184.459	147.417	Reservas		(1.142.954)	(387.917)
Instalaciones técnicas (Red)		10.926.400	9.131.713	Otras reservas		(1.142.954)	(387.917)
Instalaciones técnicas (Usuarios)		3.530.944	3.246.905	Resultados de ejercicios anteriores		(8.203.680)	(6.518.171)
Instalaciones técnicas (Usuarios)		7.239.934	5.752.625	Resultados negativos de ejercicios anteriores		(8.203.680)	(6.518.171)
Otras instalaciones		34.488	2.891	Resultado del ejercicio		(1.268.620)	(1.685.509)
Mobiliario		17.154	18.584				
Equipos para procesos de información		35.504	66.128				
Elementos de transporte		1.735	2.419				
Otro inmovilizado		66.641	42.161				
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	7.1.	18.244.778	9.425.780	PASIVO NO CORRIENTE	10.1.	4.881.984	5.920.106
Instrumentos de patrimonio		10.617.911	6.506.228	Deudas a largo plazo		4.706.797	5.920.106
Créditos a empresas	13.3.	7.626.867	2.919.552	Deudas con entidades de crédito		1.141.334	1.394.651
Inversiones financieras a largo plazo		1.515.263	2.804.939	Otros pasivos financieros		3.565.463	4.525.455
Valores representativos de deuda		489.519	2.843.727	Provisiones a largo plazo		175.187	-
Otros activos financieros	7.2.	1.015.744	161.212				
ACTIVO CORRIENTE		9.306.107	7.846.374				
Existencias		196.921	115.619	PASIVO CORRIENTE	10.2.	5.542.833	10.266.836
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		2.066.609	1.039.390	Deudas a corto plazo		2.742.640	2.478.556
Clientes por ventas y prestaciones de servicios		1.669.556	1.001.656	Deudas con entidades de crédito		1.556.217	1.364.774
Deudores varios		387.904	-	Otros pasivos financieros		1.186.423	1.113.782
Personal		4.201	-	Deudas con partes vinculadas a corto plazo		77.294	4.031.829
Activos por impuesto corriente		-	5.816	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		2.722.999	3.756.451
Otros créditos con las Administraciones Públicas		4.938	31.908	Proveedores		684.860	746.960
Inversiones financieras a corto plazo	11.1.	699.794	311.563	Acreeedores varios		1.820.885	2.566.260
Instrumentos de patrimonio a corto plazo		476	476	Personal		86.285	7.198
Créditos a terceros a corto plazo		-	303.764	Pasivos por impuesto corriente		98.091	445.286
Valores representativos de deuda		699.318	7.323	Anticipos de clientes		30.878	747
Otros activos financieros		72.530	320.407				
Valores representativos de deuda		72.530	320.407	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	11.1.	56.009.676	31.536.267
Periodificaciones a corto plazo		6.271.253	6.059.995				
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		6.271.253	6.059.995				
Tesorería							
TOTAL ACTIVO		56.009.676	31.536.267				

Las Notas 1 a 16 descritas en la Memoria adjunta forman parte integrante del balance de situación a 31 de diciembre de 2014.

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS DEL EJERCICIO 2014

(Euros)

	Notas de la Memoria	2014	2013
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios	12.1.	12.957.734	10.769.496
Prestación de servicios		12.957.734	10.769.496
Trabajos realizados por la empresa para su activo		511.619	307.720
Aprovisionamientos	12.2.	(5.781.672)	(4.628.227)
Consumo de mercaderías		(4.686.137)	(3.139.726)
Trabajos realizados por otras empresas		(1.095.535)	(1.488.501)
Otros ingresos de explotación		274.408	25.514
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		274.408	25.514
Gastos de personal	12.3.	(2.350.680)	(2.162.626)
Sueldos, salarios y asimilados		(1.900.686)	(1.730.685)
Cargas sociales		(449.994)	(431.941)
Otros gastos de explotación		(4.347.859)	(4.147.615)
Servicios exteriores		(3.205.591)	(3.048.583)
Tributos		(152.489)	(104.714)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	8	(986.778)	(994.218)
Otros gastos de gestión corriente		(3.001)	-
Amortización del Inmovilizado	4 y 5	(2.265.700)	(1.770.908)
Deterioro y resultado por enajenaciones del Inmovilizado		(165.635)	(232.523)
Deterioros y pérdidas		(155.635)	(232.523)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		(1.147.785)	(1.839.069)
Ingresos financieros		147.587	194.127
De valores negociables y otros instrumentos financieros		147.587	194.127
- En empresas del grupo y asociadas		147.587	194.127
- En terceros		-	-
Gastos financieros		(361.091)	(308.136)
Por deudas con terceros		(361.091)	(308.136)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		92.669	267.569
Resultados por enajenaciones y otros		92.669	267.569
RESULTADO FINANCIERO		(120.835)	163.560
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		(1.268.620)	(1.685.509)
Impuestos sobre beneficios	11.2	-	-
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (PÉRDIDAS)		(1.268.620)	(1.685.509)

Las Notas 1 a 16 descritas en la Memoria adjunta forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio 2014.

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO DEL EJERCICIO 2014

A) ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS

(Euros)

	Notas de la Memoria	2014	2013
RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (I)		(1.268.620)	(1.685.509)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO (II)		-	-
TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (III)		-	-
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (I+II+III)		(1.268.620)	(1.685.509)

Las Notas 1 a 16 descritas en la Memoria adjunta forman parte integrante del estado de Ingresos y gastos reconocidos correspondiente al ejercicio 2014.

3

EURONA WIRELESS TELECOM S.A.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO DEL EJERCICIO A 31 DE DICIEMBRE DE 2014.

B) ESTADO TOTAL DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

(Euros)

	Capital	Prima de emisión	Reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Resultado del ejercicio	TOTAL
SALDO AJUSTADO AL INICIO DEL EJERCICIO 2013	14.677.093	2.394.950	89.844	(5.947.739)	(570.433)	10.643.715
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	(570.433)	570.433	-
Operaciones con accionistas	3.816.044	3.052.835	(477.761)	-	-	6.391.118
- Aumentos de capital	-	-	-	-	(1.685.509)	(1.685.509)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	-	-	-
SALDO FINAL A FINAL DEL EJERCICIO 2013	18.493.137	5.447.785	(387.917)	(6.518.171)	(1.685.509)	15.349.325
SALDO AJUSTADO AL INICIO DEL EJERCICIO 2014	18.493.137	5.447.785	(387.917)	(6.518.171)	(1.685.509)	15.349.325
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	(1.268.620)	(1.268.620)
Operaciones con accionistas	10.834.309	21.424.782	(755.037)	-	-	31.504.054
- Aumentos de capital	-	-	-	(1.685.509)	1.685.509	-
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	-	-	-
SALDO FINAL DEL EJERCICIO A 31 DE DICIEMBRE DE 2014	29.327.446	26.872.567	(1.142.954)	(8.203.680)	(1.268.620)	45.584.759

Las Notas 1 a 16 descritas en la Memoria adjunta forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio 2014.

3

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO DEL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2014

(Euros)

	Notas de la Memoria	2014	2013
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACION (I)		(1.066.457)	6.389.816
Resultado del ejercicio antes de impuestos		(1.268.620)	(1.685.609)
Ajustes al resultado:		2.838.874	2.861.229
- Amortización del inmovilizado	4 y 5	2.255.700	1.770.908
- Variación de provisiones	8	704.822	994.218
- Resultados por bajas y enajenaciones de inmovilizado	4 y 5	419.410	232.523
- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros		475	-
- Ingresos financieros		(147.587)	(194.127)
- Gastos financieros		361.091	308.136
- Variación de valor razonable en instrumentos financieros		-	227.332
- Otros ingresos y gastos		(755.037)	(477.761)
Cambios en el capital corriente		(2.423.207)	5.328.105
- Existencias		(80.302)	2.521
- Deudores y otras cuentas a cobrar		(1.760.626)	(504.127)
- Otros activos corrientes		275.986	(249.618)
- Acreedores y otras cuentas a pagar		(797.475)	2.047.500
- Otros pasivos corrientes		(235.977)	4.031.829
- Otros activos y pasivos no corrientes		175.187	-
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(213.504)	(114.009)
- Pagos de intereses		(361.091)	(308.136)
- Cobros de intereses		147.587	194.127
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II)		(11.954.874)	(11.601.266)
Pagos por inversiones		(14.402.846)	(12.056.930)
- Inmovilizado intangible	4	(3.041.056)	(341.773)
- Inmovilizado material	6	(3.919.008)	(4.322.078)
- Otros activos financieros	7	(5.896.731)	(7.393.079)
- Otros activos		(1.546.051)	-
Cobros por desinversiones		2.447.972	455.664
- Otros activos financieros		2.447.972	455.664
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III)		13.232.589	7.814.416
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		14.181.814	6.868.879
- Emisión de instrumentos de patrimonio	9	14.181.814	6.868.879
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(949.225)	945.537
- Emisión de deudas con entidades de crédito	10	650.000	2.170.592
- Devolución y amortización de deudas con entidades de crédito	10	(1.599.225)	(1.225.055)
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO (IV)		-	-
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III+IV)		211.258	2.602.966
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		6.059.995	3.457.029
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		6.271.253	6.059.995

Las Notas 1 a 16 descritas en la Memoria adjunta forman parte integrante del estado de flujos de efectivo correspondientes a 2014.

Eurona Wireless Telecom, S.A.

Memoria del
ejercicio terminado a
31 de diciembre de 2014

1. Actividad de la Empresa

La empresa Eurona Wireless Telecom, S.A. (en adelante, la Sociedad) se constituyó como sociedad limitada bajo la denominación de Eurona Wifi Networks, S.L., el 18 de marzo de 2003, ante el notario Dña. María Inmaculada Domper Crespo, habiéndose transformado en sociedad anónima con fecha 18 de noviembre de 2008. La Sociedad adoptó su denominación social actual con fecha 29 de mayo de 2009.

Su domicilio actual se encuentra en la Calle Taulat 27, Barcelona.

Su objeto social es el siguiente:

- a) La actuación como apoderado de comunicaciones móviles, fijas y de redes.
- b) La provisión de servicios de Internet y los servicios relacionados con esta actividad.
- c) La concepción, realización y comercialización de equipamientos para las comunicaciones móviles y fijas.
- d) La concepción, realización y comercialización de soluciones informáticas de valor añadido que explotan la utilización de las comunicaciones de datos para todos los sectores de actividad.
- e) El mantenimiento y la explotación de instalaciones de comunicaciones y de gestión que dan soporte a las anteriores actividades.
- f) La realización de ingeniería de redes de comunicaciones basadas en satélite y en otras redes de telecomunicaciones.
- g) El diseño, desarrollo, implantación, mantenimiento y promoción de servicios y aplicaciones telemáticas, la venta de productos y servicios a través de redes de comunicaciones.
- h) La prestación a terceros de servicios de apoyo, consultoría y otros servicios similares relacionados con las tecnologías telemáticas.
- i) La adquisición, tenencia, administración, enajenación de todas clase de títulos, valores, activos financieros, derechos, cuotas o participaciones en empresas individuales o sociales, todo ello por cuenta propia, excluyendo la intermediación y dejando a salvo la legislación propia del Mercado de Valores y de las Instituciones de Inversión Colectiva.
- j) La construcción, promoción y explotación, compra, venta, permuta y mediación de toda clase de bienes inmuebles y la contratación de todo tipo de servicios relacionados con ellos, entendiéndose con ello al tráfico inmobiliario en su más amplio sentido.

Con fecha 14 de octubre de 2011 se elevó a público la adquisición, y por tanto, la toma de control, por parte de la Sociedad del 100% de Xarxa de Telecomunicaciones, S.L. La información sobre dicha combinación de negocios se encuentra detallada en las cuentas anuales del ejercicio 2012.

Con fecha 27 de abril de 2012, la Junta General de Accionistas, aprobó la fusión por absorción por parte de Eureka Wireless Telecom, S.A., como sociedad absorbente, de la sociedad participada Xarxa de Telecomunicacions, S.L. con efectos contables 1 de enero de 2012, escriturada ante notario el 11 de mayo de 2012 e inscrita en el registro mercantil el 30 de octubre de 2012. La información requerida por la normativa relativa a este proceso se halla en las cuentas anuales del ejercicio 2012.

La Sociedad es cabecera de grupo, pero no formula cuentas anuales consolidadas por estar dispensada de esta obligación, de acuerdo con la normativa vigente, en razón a la reducida dimensión del grupo.

2. Bases de presentación de los estados financieros

2.1 Marco Normativo de información financiera aplicable a la Sociedad

Estos estados financieros se han formulado por los Administradores de la Sociedad de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la Sociedad, que es el establecido en:

- a) Código de Comercio y la restante legislación mercantil.
- b) Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007 y sus Adaptaciones sectoriales.
- c) Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo del Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- d) El resto de la normativa contable española que resulte de aplicación.

2.2 Imagen fiel

Los estados financieros adjuntos han sido obtenidos de los registros contables de la Sociedad y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le resulta de aplicación y, en particular, los principios y criterios contables en él contenidos, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados de la Sociedad y de los flujos de efectivo habidos durante el correspondiente ejercicio. Estos estados financieros han sido formulados por los Administradores de la Sociedad.

Las cuentas anuales del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2013 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas el 12 de junio de 2014.

2.3 Principios contables no obligatorios aplicados

Los principios y criterios contables aplicados para la elaboración de estos estados financieros son los que se resumen en la Nota 3. Se han seguido sin excepción todas las normas y criterios establecidos en el Plan General de Contabilidad vigentes en el momento de la formulación de estos estados financieros.

2.4 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la elaboración de los estados financieros adjuntos se han utilizado estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos, básicamente correspondiente al inmovilizado material, al inmovilizado intangible, a activos financieros y a existencias (véanse Notas 3.1, 3.2, 3.3 y 3.4).
- La vida útil de los activos materiales e intangibles (véanse Notas 3.1 y 3.2).
- El cálculo de provisiones (véase Nota 3.11).

A pesar de que estas estimaciones se han realizado sobre la base de la mejor información disponible al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en los próximos ejercicios, lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva.

2.5 Comparación de la información

El ejercicio 2014 ha sido el primer ejercicio en el que la Sociedad ha dejado de cumplir los requisitos establecidos en los artículos 257 y 258 de la Ley de Sociedades de Capital, por lo que ya no puede formular cuentas anuales abreviadas. En consecuencia, la Sociedad ha formulado los presentes estados financieros incluyendo por primera vez el estado de flujos de efectivo, el cual incluye cifras comparativas correspondientes al ejercicio anterior, que no fueron incluidas en los estados financieros del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013 formulados por el Consejo de Administración.

En relación al resto de información contenida en estas notas explicativas referidas al ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014, y que se presenta a efectos comparativos con la información del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2013, la misma no ha sufrido ninguna modificación como consecuencia de la adaptación de las notas explicativas al modelo normal.

2.6 Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias y del estado de cambios en el patrimonio neto se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión, si bien, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes notas explicativas de los estados financieros.

2.7 Corrección de errores

En la elaboración de los estados financieros adjuntos no se ha detectado ningún error que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2013.

2.8 Principio de empresa en funcionamiento

A 31 de diciembre de 2014, el importe total del activo corriente excedía del total de pasivo corriente en 3.764 miles de euros.

No obstante, la Sociedad ha presentado pérdidas en el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 por importe de 1.269 miles de euros y tiene pérdidas acumuladas de los ejercicios 2009 a 2013, por importe total de 8.204 miles de euros debido, principalmente, a que la Sociedad se encuentra todavía en fase de llevar a cabo grandes inversiones para el lanzamiento de su actividad y aún no ha alcanzado el volumen suficiente que le permita obtener resultados positivos.

Los Administradores consideran que con la toma de control realizada de Kubi Wireless, S.L. a finales del ejercicio 2013 (véase Nota 7.1), el volumen y las sinergias existentes permitirán alcanzar en los próximos ejercicios resultados positivos.

El Plan de Negocio aprobado por los Administradores de la Sociedad contempla como principales medidas para la obtención de beneficios positivos en los próximos ejercicios:

- Potenciar las zonas geográficas donde la Sociedad ya está presente, así como el desarrollo de nuevas zonas mediante acuerdos con empresas distribuidoras e instaladoras.
- La presentación a concursos públicos que resulten de interés para la Sociedad, tanto a nivel económico como de introducción a nuevos mercados.
- El crecimiento de las sociedades filiales del Grupo mediante la captación de nuevos abonados, así como acudiendo a concursos públicos en sus respectivos países.

Por ello, los Administradores de la Sociedad han formulado los estados financieros del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 de acuerdo al principio de empresa en funcionamiento, tomando en consideración todos los factores anteriormente indicados.

La empresa ha dedicado una cuantía significativa de recursos, de personal y de trabajos de terceros, para el desarrollo del modelo de negocio EURONA DIGITAL, que se inició en el segundo semestre de 2014, y que habiendo producido actividad de negocio dentro del ejercicio 2014 ha optado por no reconocer dichos ingresos según el criterio de prudencia establecido en el PGC. No obstante dicha actividad incurrió en una serie de costes que sin embargo si han sido registrados y reconocidos en la cuenta de Pérdidas y Ganancias.

3. Normas de registro y valoración

Las principales normas de registro y valoración utilizadas por la Sociedad en la elaboración de sus estados financieros del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014, de acuerdo con las establecidas por el Plan General de Contabilidad, han sido las siguientes:

3.1 Inmovilizado Intangible

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente se valora a su coste minorado por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado, si las hubiere. Dichos activos se amortizan en función de su vida útil.

Aplicaciones informáticas

La Sociedad registra en esta cuenta los costes incurridos en la adquisición y desarrollo de programas de ordenador, incluidos los costes de desarrollo de las páginas web. Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren. La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza aplicando el método lineal durante un periodo de cuatro años.

Licencias

La Sociedad registra en esta cuenta los costes incurridos en la adquisición de la licencia de la banda ancha licenciada de 3,5Gz (tecnología 4G), adquirida a finales de 2014. La amortización de la licencia se realiza aplicando el método lineal y los años de vida útil dependerá del vencimiento de la concesión, estimado hasta 2020 prorrogable 10 años más a decisión de la Sociedad, por lo que se amortizará en un periodo hasta 2030.

Cartera de clientes

La Sociedad registra en esta cuenta las carteras de clientes adquiridas en el ejercicio 2013 a la sociedad Globatel, en el ejercicio 2012 a la sociedad Conecta 4 Solutions, S.L. y en el ejercicio 2011 a las sociedades Broadband Costa Blanca, S.L. y Europa Networks, S.L. (véase Nota 4). Asimismo, también se registra la cartera de clientes que surgió de la operación de fusión de la Sociedad con su sociedad dependiente Xarxa de Telecomunicacions, S.L. (véase Nota 4). La amortización de la cartera de clientes se realiza aplicando el método lineal durante un periodo de siete años, vida útil media estimada de los clientes en cartera de la Sociedad.

Dichas carteras de clientes se somete, al menos anualmente, a un test de deterioro conforme a la metodología indicada más adelante, procediéndose, en su caso, a registrar la correspondiente corrección valorativa.

Deterioro del valor de los activos intangibles

Al cierre de cada ejercicio o siempre que existan indicios de pérdida de valor, la Sociedad procede a estimar mediante el denominado "Test de deterioro" la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso.

En relación a la cartera de clientes, el procedimiento implantado por la Sociedad para la realización de dicho test es el siguiente:

1. Los valores recuperables se calculan para cada cartera de clientes adquirida, considerándose individualmente como unidades generadoras de efectivo.
2. Se consideran los flujos de caja futuros esperados de cada cartera de clientes descontados con una tasa de riesgo ajustada a las condiciones de mercado, llevando a cabo, a su vez, un control de la periodicidad de pago de los clientes según su tipología (mensual, trimestral, semestral o anual) y la verificación del pago de la cuota periódica según vencimiento. Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior y habiéndose realizado un análisis de sensibilidad. Los planes de negocio así preparados son revisados y finalmente aprobados por el Consejo de Administración.
3. Se compara el valor de mercado de cada cartera de clientes obtenido según el método descrito en el punto anterior con el valor neto contable de cada cartera de clientes y se procede, en su caso, al deterioro necesario.

Al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y al cierre del ejercicio 2013, la Sociedad no detectó la existencia de posibles pérdidas relevantes de valor de sus activos intangibles.

3.2 *Inmovilizado material*

El inmovilizado material se valora inicialmente por su precio de adquisición y posteriormente se minorará por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera.

Los gastos de conservación y mantenimiento de los diferentes elementos que componen el inmovilizado material se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren. Por el contrario, los importes invertidos en mejoras que contribuyen a aumentar la capacidad o eficiencia o a alargar la vida útil de dichos bienes se registran como mayor coste de los mismos.

En particular, el epígrafe de instalaciones técnicas incluye, básicamente, dos tipos de instalaciones:

- a) RED: equipos y materiales para formar la red de transporte y distribución de la señal de comunicación, repartidos por diferentes localizaciones de la geografía española.
- b) USUARIOS: equipos en el domicilio de los usuarios, necesarios para la recepción de la señal y poder ofrecer el acceso a Internet. La propiedad de estos equipos es de la Sociedad.

La Sociedad registra como coste de inmovilizado material de las instalaciones técnicas el coste de la antena, el cableado, y el resto de costes asociados a su instalación.

La Sociedad amortiza el inmovilizado material siguiendo el método lineal, aplicando porcentajes de amortización anual calculados en función de los años de vida útil estimada de los respectivos bienes, según el siguiente detalle:

	% amortización	
	31/12/2014	31/12/2013
Instalaciones técnicas (Red)	7%	7%

Instalaciones técnicas (Usuarios)	14%	14%
Otras instalaciones	7%	7%
Mobiliario	10%	10%
Equipos procesos de información	25%	25%
Elementos de transporte	16%	16%
Otro inmovilizado	10%	10%

En el ejercicio 2013, la Sociedad tras analizar la vida útil restante de sus instalaciones técnicas de Red cambió la estimación de la misma respecto al ejercicio 2012, pasando de 7 a 15 años (14 y 7% anual, respectivamente, tal y como se indica en el cuadro anterior). El impacto sobre la amortización del ejercicio 2013, como consecuencia del cambio de estimación, ascendió a 428 miles de euros, respecto a la amortización que habría realizado en el ejercicio 2013 de haber continuado con el criterio del ejercicio 2012.

Los valores residuales y las vidas útiles se revisan, ajustándolos, en su caso, a cierre de cada ejercicio.

Deterioro de valor de los activos materiales

A fecha de cierre de cada ejercicio, los Administradores de la Sociedad proceden a estimar mediante el denominado "Test de deterioro" la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros.

Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor (si la hubiera). En caso de que el activo no genere flujos de efectivo que sean independientes de otros activos, la Sociedad calcula el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

El importe recuperable es el mayor valor entre el valor razonable menos el coste de venta y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los futuros flujos de efectivo estimados se han descontado a su valor actual utilizando un tipo de descuento antes de impuestos que refleja las valoraciones actuales del mercado con respecto al valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo para el que no se han ajustado los futuros flujos de efectivo estimados. El procedimiento implantado por la Dirección de la Sociedad para la realización de dicho test es el siguiente:

Los valores recuperables se calculan para cada unidad generadora de efectivo, si bien en el caso de inmovilizaciones materiales, siempre que sea posible, los cálculos de deterioro se efectúan elemento a elemento, de forma individualizada.

La Dirección prepara anualmente para cada unidad generadora de efectivo su plan de negocio por mercados y actividades, abarcando generalmente un espacio temporal de cinco ejercicios. Los principales componentes de dicho plan son:

- Proyecciones de resultados
- Proyecciones de inversiones y capital circulante

Otras variables que influyen en el cálculo del valor recuperable son:

- Tipo de descuento a aplicar, entendiéndose éste como la media ponderada del coste de capital, siendo las principales variables que influyen en su cálculo, el coste de los pasivos y los riesgos específicos de los activos.
- Tasa de crecimiento de los flujos de caja empleada para extrapolar las proyecciones de flujos de efectivo más allá del período cubierto por los presupuestos o previsiones.



- Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior y habiéndose realizado un análisis de sensibilidad.

Los planes de negocio así preparados son revisados y finalmente aprobados por el Consejo de Administración.

Si se estima que el importe recuperable de un activo (o una unidad generadora de efectivo) es inferior a su importe en libros, el importe del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su importe recuperable. Inmediatamente se reconoce una pérdida por deterioro de valor en la cuenta de pérdidas y ganancias.

3.3 Instrumentos financieros

Activos financieros:

Clasificación

Los activos financieros que posee la Sociedad se clasifican en las siguientes categorías:

1. Préstamos y partidas a cobrar: activos financieros originados en la venta de bienes o en la prestación de servicios por operaciones de tráfico de la empresa, o los que no teniendo un origen comercial, no son instrumentos de patrimonio ni derivados y cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y no se negocian en un mercado activo.
2. Inversiones mantenidas hasta el vencimiento: valores representativos de deuda, con fecha de vencimiento fijada y cobros de cuantía determinable, que se negocian en un mercado activo y sobre los que la Sociedad manifiesta su intención y capacidad para conservarlos en su poder hasta la fecha de su vencimiento.
3. Activos financieros mantenidos para negociar: son aquellos adquiridos con el objetivo de enajenarlos en el corto plazo o aquellos que forman parte de una cartera de la que existen evidencias de actuaciones recientes con dicho objetivo. Esta categoría incluiría también los derivados financieros que no fueran contratos de garantías financieras (por ejemplo avales) ni se hubieran designado como instrumentos de cobertura. A 31 de diciembre de 2014 y 2013 la Sociedad no tenía derivado financiero alguno.
4. Inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo, asociadas y multigrupo: se consideran empresas del Grupo aquéllas vinculadas con la Sociedad por una relación de control, y empresas asociadas aquéllas sobre las que la Sociedad ejerce una influencia significativa. Adicionalmente, dentro de la categoría de multigrupo se incluye a aquellas sociedades sobre las que, en virtud de un acuerdo, se ejerce un control conjunto con uno o más socios.

Valoración inicial

Los activos financieros se registran, en términos generales, inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles.

Desde el 1 de enero de 2010, en el caso de inversiones en el patrimonio de empresas del grupo que otorgan control sobre la sociedad dependiente, los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales relacionados con la adquisición de la inversión se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Valoración posterior

Los préstamos, partidas a cobrar e inversiones mantenidas hasta el vencimiento se valoran por su coste amortizado.

Los activos financieros mantenidos para negociar y los activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias se valoran a su valor razonable, registrándose en la cuenta de pérdidas y ganancias el resultado de las variaciones en dicho valor razonable.

Las inversiones en empresas del Grupo, asociadas y multigrupo se valoran por su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. Dichas correcciones se calculan como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable, se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración (incluyendo el Fondo de Comercio, si lo hubiera).

Al menos al cierre del ejercicio la Sociedad realiza un test de deterioro para los activos financieros que no están registrados a valor razonable. Se considera que existe evidencia objetiva de deterioro si el valor recuperable del activo financiero es inferior a su valor en libros. Cuando se produce, el registro de este deterioro se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Las principales características y procedimientos implantados por la Sociedad para el análisis del deterioro de los activos financieros es el siguiente:

Deterioro de inversiones en empresas del Grupo, asociadas y multigrupo

- a) Los valores recuperables se calculan para cada empresa participada, considerándose individualmente como unidades generadoras de efectivo.
- b) En las sociedades participadas en las que existen indicios de deterioro, la Dirección prepara anualmente para cada sociedad participada su plan de negocio por mercados y actividades, abarcando generalmente un espacio temporal de cinco ejercicios. Los principales componentes de dicho plan son:
 - Proyecciones de resultados
 - Proyecciones de inversiones y capital circulante

Otras variables que influyen en el cálculo del valor recuperable son:

- Tipo de descuento a aplicar, entendiendo éste como la media ponderada del coste de capital, siendo las principales variables que influyen en su cálculo, el coste de los pasivos y los riesgos específicos de los activos.
- Tasa de crecimiento de los flujos de caja empleada para extrapolar las proyecciones de flujos de efectivo más allá del período cubierto por los presupuestos o previsiones.
- Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior y habiéndose realizado un análisis de sensibilidad.

Los planes de negocio así preparados son revisados y finalmente aprobados por el Consejo de Administración.

- c) Se compara el valor de mercado de cada sociedad participada obtenido según el método descrito en el punto anterior con el valor neto contable de cada participación y se procede, en su caso, al deterioro necesario.
- d) Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente, el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría

determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como ingreso.

A fecha de cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013, los Administradores de la Sociedad no han detectado indicios de deterioro en las inversiones en empresas del grupo, asociadas y multigrupo.

Deterioro de deudores comerciales y otras partidas a cobrar

En particular, respecto a las correcciones valorativas relativas a los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, el criterio utilizado por la Sociedad para calcular las correspondientes correcciones valorativas, si las hubiera, consiste en la dotación anual de los saldos de cierta antigüedad en base a un porcentaje determinado o en los que concurren circunstancias que permitan razonablemente su clasificación como de dudoso cobro.

Baja de activos

La Sociedad da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

Por el contrario, la Sociedad no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, si los hubiera.

Pasivos financieros:

Son pasivos financieros aquellos débitos y partidas a pagar que tiene la Sociedad y que se han originado en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la empresa, o aquellos que sin tener un origen comercial, no pueden ser considerados como instrumentos financieros derivados.

Los débitos y partidas a pagar se valoran inicialmente al valor razonable de la contraprestación recibida, ajustada por los costes de la transacción directamente atribuibles. Con posterioridad, dichos pasivos se valoran de acuerdo con su coste amortizado.

Los instrumentos financieros derivados de pasivo se valorarían a su valor razonable, siguiendo los mismos criterios que los correspondientes a los activos financieros mantenidos para negociar descritos en el apartado anterior. A 31 de diciembre de 2014 y 2013 la Sociedad no tenía derivado financiero alguno.

La Sociedad da de baja los pasivos financieros cuando se extinguen las obligaciones que los han generado.

3.4 Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o valor neto realizable, el menor. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición.

El valor neto realizable representa la estimación del precio de venta menos el coste de adquisición y los costes que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

En la asignación de valor a sus inventarios la Sociedad utiliza el método del coste medio ponderado.

La Sociedad efectúa las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición.

3.5 Arrendamientos

Los arrendamientos se clasifican como arrendamientos financieros siempre que las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos.

Arrendamiento operativo

Los gastos derivados de los acuerdos de arrendamiento operativo en los que la Sociedad actúa como arrendataria se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se devengan.

Cualquier cobro o pago que pudiera realizarse al contratar un arrendamiento operativo, se tratará como un cobro o pago anticipado que se imputará a resultados a lo largo del ejercicio del arrendamiento, a medida que se cedan o reciban los beneficios del activo arrendado.

3.6 Transacciones en moneda extranjera

La moneda funcional utilizada por la Sociedad es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.

Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha del balance de situación. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se producen.

3.7 Impuesto sobre beneficios

El gasto o ingreso por Impuesto sobre Beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que la Sociedad satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del Impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquéllas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida en que se considere probable que la Sociedad vaya a disponer de ganancias fiscales futuras contra las que poder hacerlos efectivos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, originados por operaciones con cargos o abonos directos en cuentas de patrimonio, se contabilizan también con contrapartida en patrimonio neto.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en balance y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.



3.8 Ingresos y gastos

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos. Dichos ingresos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

El reconocimiento de los ingresos por ventas se produce en el momento en que se han transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del bien vendido, no manteniendo la gestión corriente sobre dicho bien, ni reteniendo el control efectivo sobre el mismo.

En cuanto a los ingresos por prestación de servicios, éstos se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias.

3.9 Clasificación de saldos entre corriente y no corriente

Se consideran activos corrientes aquéllos vinculados al ciclo normal de explotación que con carácter general se considera de un año, también aquellos otros activos cuyo vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el corto plazo desde la fecha de cierre del ejercicio, los activos financieros mantenidos para negociar, con la excepción de los derivados financieros cuyo plazo de liquidación sea superior al año y el efectivo y otros activos líquidos equivalentes. Los activos que no cumplen estos requisitos se califican como no corrientes.

Del mismo modo, son pasivos corrientes los vinculados al ciclo normal de explotación, los pasivos financieros mantenidos para negociar, con la excepción de los derivados financieros cuyo plazo de liquidación sea superior al año y, en general, todas las obligaciones cuyo vencimiento o extinción se producirá en el corto plazo. En caso contrario, se clasifican como no corrientes.

3.10 Transacciones entre partes vinculadas

La Sociedad realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Adicionalmente, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que los Administradores de la Sociedad consideran que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

3.11 Provisiones y contingencias

Los Administradores de la Sociedad en la formulación de los estados financieros diferencian entre:

- a) **Provisiones:** saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/o momento de cancelación.
- b) **Pasivos contingentes:** obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurra, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad de la Sociedad.

Los estados financieros recogen todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que de lo contrario. Salvo que sean considerados como remotos, los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros sino que se informa sobre los mismos en las notas de las notas explicativas.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir la obligación, teniendo en cuenta la información disponible sobre el suceso y sus consecuencias, y registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, se registra como activo, excepto en el caso de que exista un vínculo legal por el que se haya exteriorizado parte del riesgo, y en virtud del cual la Sociedad no esté obligada a responder; en esta situación, la compensación se tendrá en cuenta para estimar el importe por el que, en su caso, figurará la correspondiente provisión.

3.12 Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, la Sociedad está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido. En los estados financieros adjuntos no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza

3.13 Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental

Dada la actividad a la que se dedica la Sociedad, la misma no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. Por este motivo no se incluyen desgloses específicos en las presentes notas explicativas de los estados financieros respecto a información de cuestiones medioambientales.

3.14 Pagos basados en acciones

En el ejercicio 2012, la Sociedad implantó un Plan de retribución basado en instrumentos de patrimonio asociado al cumplimiento de determinados objetivos de facturación y cotización bursátil para el 31 de diciembre de 2015 y 2016. No obstante, a fecha de cierre de los estados financieros terminado el 31 de diciembre de 2014 dicho Plan se encuentra pendiente de ratificar por parte del Consejo de Administración de la Sociedad no habiendo sido comunicado formalmente a ningún beneficiario del mismo, por lo que a fecha de cierre del 2014, no existía beneficiario alguno inscrito a dicho plan.

A partir del momento en el que la Sociedad inscriba a determinados beneficiarios a dicho plan, reconocerá, por un lado, los bienes y servicios recibidos como un activo o como un gasto, atendiendo a su naturaleza, en el momento de su obtención y, por otro, el correspondiente incremento en el Patrimonio Neto, si la transacción se liquidara con instrumentos de patrimonio, o el correspondiente pasivo si la transacción se liquidara con un importe que esté basado en el valor de los instrumentos de patrimonio.

En el caso de transacciones que se liquidaran con instrumentos de patrimonio, tanto los servicios prestados como el incremento en el patrimonio neto se valorarán por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio cedidos, referido a la fecha del acuerdo de concesión. Si por el contrario se liquidaran en efectivo, los bienes y servicios recibidos y el correspondiente pasivo se reconocerán al valor razonable del pasivo, referido a la fecha en la que se cumplan los requisitos para su reconocimiento.

Dicho valor razonable se determinará mediante técnicas de valoración generalmente aceptadas, las cuales consideran hipótesis de la volatilidad de las acciones así como un tipo de interés libre de riesgo.

3.15 Periodificaciones a corto plazo – activo

El epígrafe "Periodificaciones a corto plazo" del activo del balance de situación adjunto recoge, principalmente, los pagos anticipados realizados por parte de la Sociedad en concepto de uso de internet, tasas y cánones que a fecha de cierre del ejercicio aún no se han devengado.

4. Inmovilizado intangible

El movimiento habido en este epígrafe del balance de situación del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013, ha sido el siguiente:

Ejercicio 2014

Coste	01/01/2014	Entradas	31/12/2014
Patentes, licencias, marcas y similares	4.806	14.100.721	14.105.527
Cartera de clientes	3.167.959	-	3.167.959
Aplicaciones informáticas	302.990	140.335	443.325
Total coste	3.475.755	14.241.056	17.716.811

Amortizaciones	01/01/2014	Dotaciones	31/12/2014
Patentes, licencias, marcas y similares	(4.806)	-	(4.806)
Cartera de clientes	(988.515)	(447.536)	(1.436.014)
Aplicaciones informáticas	(155.573)	(103.253)	(258.863)
Total amortización	(1.148.894)	(550.789)	(1.699.683)

Total Inmovilizado Intangible	31/12/2014	31/12/2013
Coste	17.716.811	3.475.755
Amortizaciones	(1.699.683)	(1.148.894)
Total neto	16.017.128	2.326.861

Ejercicio 2013

Coste	01/01/2013	Entradas	31/12/2013
Patentes, licencias, marcas y similares	4.806	-	4.806
Cartera de clientes	2.939.660	228.299	3.167.959
Aplicaciones informáticas	189.516	113.474	302.990
Total coste	3.133.982	341.773	3.475.755

Amortizaciones	01/01/2013	Dotaciones	31/12/2013
Patentes, licencias, marcas y similares	(4.806)	-	(4.806)
Cartera de clientes	(558.275)	(430.240)	(988.515)
Aplicaciones informáticas	(76.762)	(78.811)	(155.573)
Total amortización	(639.843)	(509.051)	(1.148.894)

Total Inmovilizado Intangible	31/12/2013	31/12/2012
Coste	3.475.755	3.133.982
Amortizaciones	(1.148.894)	(639.843)
Total neto	2.326.861	2.494.139

Durante el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014, la principal alta registrada corresponde a la adquisición de la licencia de la banda ancha licencia de 3,5Gz (tecnología 4G) por 14.100.000 euros, registrada en el epígrafe "licencias". Dicha adquisición, valorada a su valor razonable conforme a un informe de experto independiente, se ha producido mediante la entrega en efectivo de 1.900 miles de euros y una ampliación de capital con aportación no dineraria por importe de 11.200 miles de euros (Nota 9.1). Por su parte, las altas registradas en el epígrafe "Cartera de clientes" del ejercicio 2013 correspondían principalmente a la adquisición de la cartera de clientes a la sociedad Globatel, S.L. por 174.900 euros, habiendo supuesto una compra de 530 clientes.

A finales de 2014, la Sociedad ha llegado a un acuerdo para la adquisición de la cartera de clientes de Mira Novas Tecnologías, S.L. De acuerdo a las condiciones estipuladas en dicho acuerdo, la adquisición será efectiva en 2015, que es cuando se generará la transmisión de los clientes. El valor estimado de la cartera asciende a 1.200 miles de euros.

El epígrafe "Cartera de clientes" también incluye, básicamente, las carteras de clientes de la operación de fusión de la Sociedad con su sociedad dependiente "Xarxa de Telecomunicacions, S.L." (444.500 euros) y las adquisiciones de carteras de clientes a la sociedad Conecta 4 Solutions, S.L. (413.010 euros), Broadband Costa Blanca, S.L. (1.935.150 euros) y Europa Networks, S.L., (147.000 euros) adquiridas en ejercicios anteriores.

A 31 de diciembre de 2014 y 2013, el importe del inmovilizado intangible totalmente amortizado que sigue en uso ascendía a (en euros):

	31/12/2014	31/12/2013
Patentes, licencias, marcas y similares	4.806	4.806
Aplicaciones informáticas	84.416	20.876
Total	89.222	25.628

5. Inmovilizado material

El movimiento habido en este epígrafe del balance de situación del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013, así como la información más significativa que afecta a este epígrafe ha sido el siguiente:

Ejercicio 2014

Coste	01/01/2014	Entradas	Aumentos o disminuciones por traspasos	Salidas, bajas o reducciones	31/12/2014
Instalaciones técnicas (Red)	5.105.958	739.842	(60.588)	-	5.785.212
Instalaciones técnicas (Usuarios)	7.767.204	3.077.388	(393.519)	(435.570)	10.015.503
Otras instalaciones	4.468	34.840	-	-	39.308
Mobiliario	26.147	1.595	-	-	27.742
Equipos procesos información	274.398	14.780	-	-	289.178
Elementos de transporte	3.787	-	-	-	3.787
Otro Inmovilizado Material	136.628	50.563	-	-	187.191
Total coste	13.318.590	3.919.008	(454.107)	(435.570)	16.347.921

Amortizaciones	01/01/2014	Dotaciones	Aumentos o disminuciones por traspasos	Salidas, bajas o reducciones	31/12/2014
Instalaciones técnicas (Red)	(1.859.053)	(395.215)	-	-	(2.254.268)
Instalaciones técnicas (Usuarios)	(1.621.060)	(1.231.257)	76.748	-	(2.775.569)
Otras instalaciones	(1.577)	(3.243)	-	-	(4.820)
Mobiliario	(7.563)	(3.025)	-	-	(10.588)
Equipos procesos información	(208.270)	(45.404)	-	-	(253.674)
Elementos de transporte	(1.368)	(684)	-	-	(2.052)
Otro inmovilizado	(94.467)	(26.083)	-	-	(120.550)
Total amortización	(3.793.358)	(1.704.911)	76.748	-	(5.421.521)

Deterioros	01/01/2014	Aumentos o disminuciones por traspasos	31/12/2014
Instalaciones técnicas (Usuarios)	(393.519)	393.519	-
Total deterioro	(393.519)	393.519	-

Total inmovilizado Material	31/12/2014	31/12/2013
Coste	16.347.921	13.318.590
Amortizaciones	(5.421.521)	(3.793.358)
Deterioros	-	(393.519)
Total neto	10.926.400	9.131.713

Ejercicio 2013

Coste	01/01/2013	Entradas	31/12/2013
Instalaciones técnicas (Red)	4.102.143	1.003.815	5.105.958
Instalaciones técnicas (Usuarios)	4.469.796	3.297.408	7.767.204
Otras instalaciones	3.998	470	4.468
Mobiliario	25.647	500	26.147
Equipos procesos información	255.276	19.122	274.398
Elementos de transporte	3.787	-	3.787
Otro inmovilizado	135.865	763	136.628
Total coste	8.996.512	4.322.078	13.318.590

Amortizaciones	01/01/2013	Dotaciones	31/12/2013
Instalaciones técnicas (Red)	(1.479.836)	(379.217)	(1.859.053)
Instalaciones técnicas (Usuarios)	(811.033)	(810.027)	(1.621.060)
Otras instalaciones	(777)	(800)	(1.577)
Mobiliario	(4.902)	(2.661)	(7.563)
Equipos procesos información	(165.807)	(42.463)	(208.270)
Elementos de transporte	(686)	(682)	(1.368)
Otro inmovilizado	(68.460)	(26.007)	(94.467)
Total amortización	(2.531.501)	(1.261.857)	(3.793.358)

Deterioros	01/01/2013	Entradas	31/12/2013
Instalaciones técnicas (Usuarios)	(160.996)	(232.523)	(393.519)
Total deterioro	(160.996)	(232.523)	(393.519)

Total inmovilizado Material	31/12/2013	31/12/2012
Coste	13.318.590	8.996.512
Amortizaciones	(3.793.358)	(2.531.501)
Deterioros	(393.519)	(160.996)
Total neto	9.131.713	6.304.015

Las altas registradas en el epígrafe "Instalaciones técnicas (Usuarios)" e "Instalaciones técnicas (Red)" del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013 corresponden principalmente a:

- a) En "instalaciones técnicas (Red)" se recoge el coste de las instalaciones necesarias para el transporte y distribución de la señal en las zonas en las que la Sociedad realiza su actividad.
- b) En "Instalaciones técnicas (Usuarios)" se recoge el coste de las instalaciones realizadas en el domicilio de cada uno de los abonados dados de alta y que son necesarias para la recepción de la señal de Internet.

En base a las características propias de la actividad que desarrolla la Sociedad, anualmente se registra una baja en el epígrafe "instalaciones técnicas (Usuarios)" correspondiente al valor neto contable de los clientes dados de baja durante el ejercicio. En ejercicios anteriores, la Sociedad registró un deterioro en el epígrafe "Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado" de la cuenta de pérdidas y ganancias por importe de 358.822 euros. Durante el ejercicio 2014 dichos activos se han dado de baja de manera definitiva.

Al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013 la Sociedad tenía elementos del inmovilizado material totalmente amortizados que seguían en uso, conforme al siguiente detalle:

	31/12/2014	31/12/2013
Equipos procesos información	293.014	222.898
Otro inmovilizado	12.046	12.046
Total	305.060	234.944

No existen compromisos significativos de compra de inmovilizado a 31 de diciembre de 2014 ni 2013.

6. Arrendamientos

Al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013, la Sociedad tiene contratadas con los arrendadores las siguientes cuotas de arrendamiento mínimas, correspondientes al alquiler de las oficinas corporativas, de acuerdo con los actuales contratos en vigor, sin tener en cuenta incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente:

Arrendamientos Operativos Cuotas Mínimas	Valor Nominal	
	31/12/2014	31/12/2013
Menos de un año	106.644	21.920
Entre uno y cinco años	355.480	-
Más de cinco años	-	-
Total	462.123	21.920

Los contratos de arrendamiento operativo más relevantes se corresponden con arrendamiento de torres y canales para el desarrollo de su actividad y el alquiler de las oficinas corporativas, siendo el gasto registrado en 2014 por dichos contratos por importe de 586 miles de euros y 105 miles de euros, respectivamente (699 miles de euros y 72 miles de euros en 2013).

7. Inversiones financieras (largo y corto plazo)

7.1 Empresas del Grupo, multigrupo y asociadas

La información más significativa relacionada con las empresas del Grupo, multigrupo y asociadas al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013 es la siguiente:

	31/12/2014	31/12/2013
Instrumentos de patrimonio (véase Nota 7.1)	10.617.911	6.506.228
Créditos a empresas del grupo (véase Nota 13.3)	7.626.867	2.919.552
Total	18.244.778	9.425.780

7.1.1. Instrumentos de patrimonio

El movimiento habido en el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013 de las participaciones que la Sociedad ostenta en empresas del Grupo, multigrupo y asociadas es el siguiente:

Ejercicio 2014

Sociedad	Euros			
	01/01/2014	Adiciones	Bajas	31/12/2014
<i>Coste:</i>				
Eurona Seva Telecomunicaciones, S.L.	31.656	-	(31.656)	-
Eurona Brisknet, Ltd.	570.100	-	-	570.100
Briskona, Ltd.	130.076	-	-	130.076
Eurona Panamá, S.A.	1.043	-	-	1.043
Wave-Tech, S.R.L.	791.634	209.736	-	1.001.370
Eurona Perú, S.A.C.	6.770	-	-	6.770
Kubi Wireless, S.L.	5.006.132	3.498.229	-	8.504.361
Connected to go, S.L.	-	218.987	-	218.987
Arden Broadband Limited	-	174.344	-	174.344
Eurona Colombia	-	10.860	-	10.860
Total Coste	6.537.411	4.112.156	(31.656)	10.617.911
<i>Deterioro:</i>				
Eurona Seva Telecomunicaciones, S.L.	(31.183)	(473)	31.656	-
Total deterioro	(31.183)	(473)	31.656	-
Total neto	6.506.228	4.111.683	-	10.617.911

Ejercicio 2013

Sociedad	Euros			
	01/01/2013	Adiciones	Bajas	31/12/2013
<i>Coste:</i>				
Eurona Seva Telecomunicaciones, S.L.	31.656	-	-	31.656
Eurona Brisknet, Ltd.	570.100	-	-	570.100
Briskona, Ltd.	130.076	-	-	130.076
Eurona Panamá, S.A.	1.043	-	-	1.043
Wave-Tech, S.R.L.	791.634	-	-	791.634
Eurona Perú, S.A.C.	-	6.770	-	6.770
Kubi Wireless, S.L.	-	5.006.131	-	5.006.132
Total Coste	1.524.509	5.012.901	-	6.537.411
<i>Deterioro:</i>				
Eurona Seva Telecomunicaciones, S.L.	(31.183)	-	-	(31.183)
Total deterioro	(31.183)	-	-	(31.183)
Total neto	1.493.326	5.012.901	-	6.506.228

En el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013, la Sociedad ha realizado las siguientes operaciones societarias:

1. Connected To Go, S.L.:

A inicios del ejercicio 2014, la Sociedad ha adquirido el 100% de las participaciones valoradas en 218.987 euros, satisfechos de la siguiente forma:

- o 21.900 euros pagaderos en efectivo en el momento de la firma de la transacción.
- o Ampliación de capital no dineraria por canje de acciones por importe de 21.900 euros, registrados en el epígrafe de capital y prima de emisión (10.842 euros y 11.059 euros, respectivamente) descrito en Nota 9.1.
- o Importe variable en función de la evolución de su actividad que la Sociedad ha estimado en 175.187 euros, por lo que tiene registrada una provisión en el epígrafe de "Provisiones a largo plazo" (véase Nota 15).

2. Kubi Wireless, S.L.:

Con fecha 26 de junio de 2013, la Sociedad y determinados socios de Kubi Wireless, S.L. alcanzaron un entendimiento mutuo acordando los términos y condiciones básicas de la posterior venta de participaciones por parte de socios de Kubi Wireless, S.L. a la Sociedad. En dicha fecha se acordaron las siguientes premisas:

- o El precio del 100% de las participaciones representativas del capital social de Kubi Wireless, S.L. se estableció en 4.700.000 euros. El precio de adquisición de la sociedad Kubi Wireless, S.L. se ajustará al alza si de acuerdo a las Cuentas Anuales auditadas de Kubi Wireless, S.L. del ejercicio 2013, aplicando un multiplicador de EBITDA, y considerando una posición de deuda neta financiera determinada, se supera el precio inicialmente pactado. Dicho precio ajustado se limita a 5.577.600 euros, a pagar como máximo en fecha 30 de julio de 2014, con un pago del 25% de la diferencia en efectivo y del 75% restante de la diferencia mediante acciones representativas de la Sociedad (en relación a los compromisos asumidos, véase Nota 12.3).

o El precio se fijó en dos partes:

- Un 25% del precio (1.175.000 euros) a pagar en efectivo por la Sociedad a los socios de Kubi Wireless, S.L., proporcionalmente a su participación en el capital social.
- El 75% restante, en proporción a su participación en el capital social, mediante la entrega de acciones representativas del capital social de la Sociedad, para la cual se realiza una ampliación de capital en 2014 (véase Nota 9.1), fijándose el número de acciones a entregar en base al valor de cotización medio de dichas acciones en el Mercado Alternativo Bursátil (MAB) durante los 90 días previos a la firma de dicho acuerdo de entendimiento mutuo (1,74 euros por acción).

Asimismo, con fecha 16 de septiembre de 2013, la Sociedad y determinados socios de Kubi Wireless, S.L. (representando un 73,42% del capital social) ratificaron dicho compromiso de transmisión de sus participaciones sociales mediante un contrato de canje de valores.

Con fecha 23 de diciembre de 2013, mediante escritura, se transmitió finalmente a la Sociedad el pleno dominio de todas las participaciones de aquellos socios de Kubi Wireless, S.L. que se adhirieron al acuerdo (representando un 82,92%), transmitiendo por tanto la propiedad de las participaciones vendidas.

Adicionalmente, con fecha 12 de febrero de 2014, Eurona Wireless Telecom, S.A., mediante escritura, acordó con el resto de socios de Kubi Wireless, S.L. la adquisición de sus participaciones sociales en dicha sociedad (que en su conjunto representaban el 17,08% de su capital social) en las mismas condiciones que adquirió el restante 82,92% del capital social conforme el Contrato de Canje de Valores de 16 de septiembre de 2013 (véase explicación más abajo en la presente nota), con las siguientes excepciones:

- 1) El precio a satisfacer a los vendedores se ha satisfecho única y exclusivamente mediante entrega de acciones representativas del capital social de Eurona Wireless Telecom, S.A, fijándose el número de acciones entregadas en base al valor de cotización acordado (1,74 euros por acción). No se ha satisfecho cantidad alguna en efectivo.
- 2) Los vendedores no perciben precio ajustado alguno.

Así pues, el valor contable del 17,08% de participación restante en la sociedad dependiente Kubi Wireless, S.L. es de 1.776.290 euros y se compone de 461.374 acciones de Eurona Wireless Telecom, S.A. valoradas según la cotización del momento de la toma de control de dicho porcentaje de participación el día 12 de febrero de 2014 (3,85 euros por acción) para lo que se realizó una ampliación de capital de 461.374 acciones (1 euro de capital social y 2,85 euros de prima de emisión). En dicho momento se transfiere el pleno dominio de las participaciones sociales de Kubi Wireless, S.L. representativas del 17,08% de su capital social a Eurona Wireless Telecom, S.A., quien pasa a ser Socio Único de Kubi Wireless, S.L.

Además, tal y como se describe anteriormente, el precio de adquisición de la sociedad Kubi Wireless, S.L. se debía ajustar al alza si, de acuerdo a las Cuentas Anuales cerradas y auditadas de Kubi Wireless, S.L. del ejercicio 2013, aplicando un multiplicador de EBITDA y considerando una posición de deuda neta financiera determinada, se superara el precio inicialmente pactado. Dicho precio ajustado se limitó a 5.577.600 euros, a pagar como máximo en fecha 30 de julio de 2014, con un pago del 25% de la diferencia en efectivo y del 75% restante de la diferencia mediante acciones representativas de la Sociedad. Finalmente, de acuerdo a dicho cálculo, la Sociedad debe hacer frente a dicho precio ajustado, por importe de 122 miles de euros satisfechos en efectivo y ampliación de capital de ampliación de capital de 211.872 acciones (1 euro de capital social y 1,40 euros de prima de emisión) descrita en Nota 9.1.

Por otro lado, se ha realizado un canje del 25% del efectivo entregado por un antiguo socio de Kubi Wireless, S.L. con fecha 23 de diciembre de 2013 por 117.568 acciones de Eurona Wireless Telecom, S.A. valoradas según la cotización del momento de la toma de control (2,40 euros por acción), lo que ha implicado un incremento en el valor de la participación de 78.343 euros (nota 9.1).

Por último, con fecha 21 de febrero de 2014, el Consejo de Administración de Eurona Wireless Telecom, S.A. acordó realizar una ampliación de capital en Kubi Wireless, S.L. efectuada el 19 de marzo de 2014 por un valor total de emisión de 1.000.054 euros. Las participaciones sociales fueron totalmente suscritas y desembolsadas.

El objeto social de Kubi Wireless, S.L. es la provisión de acceso a internet mediante tecnología WI-FI en hoteles, aeropuertos, recintos feriales, centros de negocio, centros comerciales y otros espacios públicos.

3. Arden Broadband Limited

A finales del ejercicio 2014, la Sociedad ha adquirido el 100% de las participaciones valoradas en 174.344 euros, satisfechos de la siguiente forma:

- o Ampliación de capital no dineraria por canje de acciones por importe de 57.536 euros (un euro por acción), registrados en el epígrafe capital y una prima de emisión de 116.808 (2,03 euros por acción) descrita en Nota 9.1.

4. Eurona Perú, S.A.C.:

Adquisición del 51% de las participaciones de la sociedad Eurona Perú, S.A.C. valoradas en 6.770 euros.

5. Eurona Colombia:

Adquisición del 100% de las participaciones de la sociedad Eurona Colombia valoradas en 10.860 euros.

Ejercicio 2014

Nombre	Euros					
	Eurona Perú, S.A.C.	Eurona Brisknet, Ltd.	Ardem Broadband Limited	Briskona, Ltd.	Eurona Colombia	Eurona Panamá, S.A.
Dirección / Domicilio Social	Av. Benavides Nro. 1579 Miraflores - Lima (Perú)	Racecourse Road Roscommon (Irlanda)	Main St. Belturbet Co. Covan	35 Chequers Court Brown Street Salisbury Wiltshire (Reino Unido)		P.H. Villa del Mar, No. 27-E, Avenida Balboa y c/ Uruguay, Ciudad Panamá (República de Panamá)
Actividad	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX	Operador de telecomunicaciones	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX
Fracción de capital que se posee:						
Directamente	51%	100%	100%	100%	100%	50%
Indirectamente: Kubi Wireless, S.L. Wave Tech S.R.L.	- -	- -	- -	- -	- -	- -
Capital Prima Emisión	12.774 -	570.000 -	26.100 -	127.796 -	10.860 -	12.068 -
Reservas	4.631	(1.203.922)	(51.587)	-	-	-
Resultados negativos de ejercicios anteriores	-	(105.874)	(758)	(1.901.904)	-	-
Resultado de explotación	(79.264)	58.728	26.856	(233.531)	-	-
Resultado del ejercicio	(228.573)	(105.874)	(758)	(204.440)	-	-
Valor en libros de la participación: Coste Deterioro de cartera	6.770 -	570.100 -	174.344 -	130.076 -	10.860 -	1.043 -
Auditor	-	Only Audit Limited	-	Fawcetts	-	-

Nombre	Euros				
	Wave Tech S.R.L.	Romagna Ripetitori S.R.L.	Kubi Wireless, S.L.	KUBI WIRELESS SA de CV	KUBI WIRELESS SRL
Dirección / Domicilio Social	Via Campassi, 124 Esine, Brescia (Italia)	Via Lasie 10/L Imola (Italia)	Via Augusta 13-15, 4ª planta - 406 Barcelona (España)	Avda Labná , Manzana 16, nº exterior 82, nº interior 73B, Supermanzana 20 C.P. 77500 , Localidad Cancun, Municipio Benito Juárez, Estado Quintana Roo (México)	Avda Alemania sn, Plaza Náutica, 2º piso ,local 17, El Cortecito, Bávaro, (República Dominicana)
Actividad	Operador de telecomunicaciones WIMAX	Operador de telecomunicaciones WIMAX	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos
Fracción de capital que se posee:					
Directamente	100%	-	100%	-	-
Indirectamente:					
Kubi Wireless, S.L.	-	-	-	98,00%	99,00%
Wave Tech S.R.L.	-	51,95%	-	-	-
Capital	20.000	119.000	22.628	2.828	1.713
Prima Emisión	-	-	4.707.314	-	-
Reservas	225.499	66.574	63.080	-	-
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(220.099)	1.037	(2.499.352)	(416.306)	(388.653)
Resultado de explotación	(94.762)	62.879	(44.306)	(33.996)	-128.184
Resultado del ejercicio	(286.314)	1.037	(646.263)	(91.845)	-128.181
Valor en libros de la participación:					
Coste	1.001.370	-	8.504.361	-	-
Deterioro de cartera	-	-	-	-	-
Auditor	-	-	Deloitte	-	-

Nombre	Euros			
	KUBI WIRELESS JAMAICA Ltd.	KUBI SERVICING Inc.	KUBI Inc.	Connected To Go, S.L.
Dirección / Domicilio Social	14 UNION SQUARE, KINGSTON 5 , (Jamaica)	80SW, 8th Street ,Suite 2000, MIAMI, Florida 33130, (Estados Unidos)	80SW, 8th Street ,Suite 2000, MIAMI, Florida 33130, (Estados Unidos)	C/ Taulat 27 Barcelona
Actividad	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Servicios de conectividad
Fracción de capital que se posee: Directamente Indirectamente: Kubi Wireless, S.L. Wave Tech S.R.L.	- 99,00%	- 100,00%	- 100,00%	- 100,00%
Capital	58	725	725	30.000
Prima Emisión	-	-	-	-
Reservas	-	-	-	9.442
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(92.117)	-	-	(76.601)
Resultado de explotación	(80.473)	(7.092)	(22.844)	(17.022)
Resultado del ejercicio	(171.605)	(7.108)	(22.844)	(17.022)
Valor en libros de la participación: Coste	-	-	-	218.987
Deterioro de cartera	-	-	-	-
Auditor	-	-	-	-

Ejercicio 2013

Nombre	Euros			
	Eurona Perú, S.A.C.	Eurona Brisknet, Ltd.	Briskona, Ltd.	Eurona Panamá, S.A.
Dirección / Domicilio Social	Av. Benavides Nro. 1579 Miraflores - Lima (Perú)	Racecourse Road Roscommon (Irlanda)	35 Chequers Court Brown Street Salisbury Wiltshire (Reino Unido)	P.H. Villa del Mar, No. 27-E, Avenida Balboa y c/ Uruguay, Ciudad Panamá (República de Panamá)
Actividad	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX	Operador de telecomunicacio- nes WIMAX
Fracción de capital que se posee:				
Directamente	51,00%	100,00%	100,00%	50,00%
Indirectamente:				
Wave Tech S.R.L.	-	-	-	-
Capital	12.774	570.000	119.947	12.068
Prima Emisión	-	-	-	-
Reservas	-	(84.005)	(559.711)	-
Resultados negativos de ejercicios anteriores	-	-	-	-
Resultado de explotación	4.631	(515.704)	(778.948)	-
Resultado del ejercicio	4.631	(515.704)	(778.948)	-
Valor en libros de la participación:				
Coste	6.770	570.100	130.077	1.043
Deterioro de cartera	-	-	-	-

Nombre	Euros				
	Wave Tech S.R.L.	Romagna Ripetitori S.R.L.	Kubi Wireless, S.L.	KUBI WIRELESS SA de CV	KUBI WIRELESS SRL
Dirección / Domicilio Social	Via Campassi, 124 Esine, Brescia (Italia)	Via Lasie 10/L Imola (Italia)	Vía Augusta 13-15, 4ª planta - 406 Barcelona (España)	Avda Labná , Manzana 16, nº exterior 82, nº interior 73B, Supermanzana 20 C.P. 77500 , Localidad Cancun, Municipio Benito Juárez, Estado Quintana Roo (México)	Avda Alemania sn, Plaza Náutica, 2º piso ,local 17, El Cortecito, Bávaro, (República Dominicana)
Actividad	Operador de telecomunicaciones WIMAX	Operador de telecomunicaciones WIMAX	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos
Fracción de capital que se posee:					
Directamente	100,00%	-	82,92%	-	-
Indirectamente:					
Wave Tech S.R.L.	-	39,49%	-	81,26%	82,09%
Capital	20.000	119.000	18.658	2.773	1.713
Prima Emisión	-	-	3.711.230		
Reservas	165.499	8.938	(102.765)		
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(116.722)	-	(2.921.749)	(18.185)	(44.645)
Resultado de explotación	(106.256)	57.637	1.070.674	(170.080)	(159.324)
Resultado del ejercicio	(106.256)	57.637	642.854	(348.329)	(263.169)
Valor en libros de la participación:					
Coste	791.634	-	5.006.131	-	-
Deterioro de cartera	-	-	-	-	-

Nombre	Euros		
	KUBI WIRELESS JAMAICA Ltd.	KUBI SERVICING Inc.	KUBI Inc.
Dirección / Domicilio Social	14 UNION SQUARE, KINGSTON 5, (Jamaica)	80SW, 8th Street ,Suite 2000, MIAMI, Florida 33130, (Estados Unidos)	80SW, 8th Street ,Suite 2000, MIAMI, Florida 33130, (Estados Unidos)
Actividad	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos
Fracción de capital que se posee:			
Directamente	-	-	-
Indirectamente:			
Wave Tech S.R.L.	82,09%	82,92%	82,92%
Capital	58	725	725
Prima Emisión	-	-	-
Reservas	-	-	-
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(9.961)	(3.921)	(8.629)
Resultado de explotación	(29.990)	(8.732)	(14.005)
Resultado del ejercicio	(109.300)	(8.721)	(14.035)
Valor en libros de la participación:			
Coste	-	-	-
Deterioro de cartera	-	-	-

Ninguna de las sociedades cotiza en bolsa.

7.2 Valores representativos de deuda a largo y corto plazo

La composición de los saldos incluidos en el epígrafe "Valores representativos de deuda" a 31 de diciembre de 2014 y 2013 es la siguiente, en euros:

	31/12/2014	31/12/2013
Valores representativos de deuda a largo plazo	499.519	2.643.727
Valores representativos de deuda a corto plazo	-	303.764
Total	499.519	2.947.491

La Sociedad registra en este epígrafe los instrumentos financieros considerados como valores representativos de deuda de otras empresas, tales como obligaciones y bonos.

Las clasificaciones por vencimientos de los "Valores representativos de deuda" incluidos en el balance de situación al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013 y hasta su vencimiento, se detallan a continuación:

Ejercicio 2014

	Vencimiento por años						
	2015	2016	2017	2018	2019	2020 y siguientes	Total
Valores representativos de deuda	-	-	350.506	149.013	-	-	499.519

La Sociedad ha procedido, durante el ejercicio 2014, a la venta de la mayoría de los valores representativos de deuda, sin que se haya puesto de manifiesto minusvalía alguna.

Ejercicio 2013

	Vencimiento por años						
	2014	2015	2016	2017	2018	2019 y siguientes	Total
Valores representativos de deuda	303.764	-	-	1.956.584	467.592	219.551	2.947.491

7.3 Información sobre naturaleza y nivel de riesgo de los instrumentos financieros

7.3.1 Información cualitativa

La gestión de los riesgos financieros de la Sociedad está centralizada en la Dirección Financiera, la cual tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición a las variaciones en los tipos de interés, así como a los riesgos de crédito y liquidez. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

1. Riesgo de crédito

Con carácter general la Sociedad mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio.

2. Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, la Sociedad dispone de la tesorería que muestra su balance.

3. Riesgo de mercado

Los Administradores de la Sociedad estiman que debido a la actividad que realiza la Sociedad el riesgo de tipo de interés no supondría un efecto adverso ni en los resultados financieros ni en los flujos de caja.

La Sociedad no disponía de ningún contrato vigente relacionado con ningún instrumento financiero derivado al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013.

7.3.2. Información cuantitativa sobre riesgo de crédito

La Sociedad dispone de una amplia cartera muy atomizada de clientes, siendo un 0,1% y 0,6% el porcentaje de operaciones mantenidas con el cliente recurrente de mayor facturación sobre el total de ventas realizadas durante el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013.

8. Clientes por ventas y prestación de servicios

La composición de los saldos incluidos en el epígrafe "Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar" del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013 es la siguiente, en euros:

	31/12/2014	31/12/2013
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	3.404.638	2.031.916
Deterioro de valor de créditos por operaciones Comerciales	(1.735.072)	(1.030.250)
Total	1.669.566	1.001.666

El movimiento del deterioro de valor de créditos por operaciones comerciales es el siguiente:

Concepto	Euros
Saldo al inicio del ejercicio 2013	(36.032)
Dotación del ejercicio 2013	(994.218)
Cancelaciones del ejercicio 2013	-
Saldo al final del ejercicio 2013	(1.030.250)
Dotación del ejercicio 2014	(986.778)
Cancelaciones del ejercicio 2014	281.956
Saldo al final del ejercicio 2014	(1.735.072)

La Sociedad ha registrado un deterioro en el epígrafe de "Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales" de la cuenta de pérdidas y ganancias por importe de 987 miles de euros correspondiente a los saldos de clientes dados de baja, con el servicio suspendido o con riesgo de cobro que se estiman incobrables a fecha de cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014.

9. Patrimonio neto y fondos propios

9.1 Capital social

El capital social a 31 de diciembre de 2014 se compone de 29.327.446 acciones, de 1 euro de valor nominal cada una. La totalidad de las anteriores acciones se encuentran dadas de alta en el Registro de Anotaciones en Cuenta de la sociedad Iberclear, Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. Unipersonal. La totalidad de las anteriores acciones cotizan en el Mercado Alternativo Bursátil desde el 15 de diciembre de 2010.

El capital social está íntegramente suscrito y desembolsado.

A fecha de cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013, ningún accionista poseía más de un 10% del capital social de la Sociedad.

Ejercicio 2014

Durante el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014, la Sociedad ha realizado las siguientes ampliaciones de capital:

Fecha	Tipo	Euros	
		Capital social	Prima de emisión
28/03/2014	Aportación no dineraria (véase Nota 7.1.1)	2.258.798	3.831.504
09/07/2014	Aportación no dineraria (véase Nota 7.1.1)	263.431	209.374
19/11/2014	Aportación no dineraria	2.857.536	8.656.634
19/11/2014	Aportación dineraria	5.454.544	8.727.270
Total		10.834.309	21.424.782

Las ampliaciones de capital se corresponden principalmente con el pago del 75% restante del precio por la adquisición del 82,92% de Kubi Wireless, S.L. en el ejercicio 2013, así como la adquisición del 17,08% restante adquirido durante el ejercicio 2014 y el pago por ajuste de precio en la compra por importe de 368 miles de euros, la adquisición de la banda licenciada 3,5 Gz por importe de 11.200 miles de euros y una aportación dineraria por importe de 14.181 miles de Euros, suscrita en una parte sustancial por un nuevo accionista, que a través de dicha aportación ha suscrito un 9,89% del capital social.

Al término del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014, los importes de capital social y prima de emisión ascienden a 29.327.446 y 26.872.567 euros, respectivamente.

Ejercicio 2013

Durante el ejercicio 2013 la Sociedad realizó una ampliación de capital mediante aportación dineraria. El detalle de la fecha e importe de la ampliación es el siguiente:

Fecha	Tipo	Euros	
		Capital social	Prima de emisión
23/12/2013	Aportación dineraria	3.816.044	3.052.835
Total		3.816.044	3.052.835

Con fecha 23 de diciembre de 2013, la Junta General de Accionistas acordó ampliar el capital social en 3.816.044 euros mediante la emisión de 3.816.044 nuevas acciones a valor nominal, con una prima de emisión de 3.052.835 euros. Las acciones están numeradas correlativamente del número 14.677.094 al 18.493.137, ambos inclusive.

A fecha de cierre del ejercicio 2013, los importes de capital social y prima de emisión ascendían a 18.493.137 y 5.447.785 euros, respectivamente.

9.2 Reserva legal

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la sociedad anónima debe destinar una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el

20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

A 31 de diciembre de 2014 y 2013, la reserva legal no se encuentra constituida.

9.3 Reservas voluntarias

La Sociedad no dispone de reservas voluntarias de libre disposición a fecha de cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013. En el ejercicio 2014 y 2013 ha habido unas reducciones de 755.036 y 477.761 euros, respectivamente, que se corresponden a los gastos incurridos en las ampliaciones de capital realizadas (véase Nota 9.1).

9.4 Reservas de fusión

La Sociedad dispone de reservas de fusión procedentes de la integración de la sociedad "Xarxa de Telecomunicacions, S.L.", por 26.576 euros a 31 de diciembre de 2014 y 2013.

9.5 Limitación a la distribución de dividendos

Una vez cubiertas las atenciones previstas por la Ley o los estatutos, sólo podrán repartirse dividendos con cargo al beneficio del ejercicio, o a reservas de libre disposición, si el valor del patrimonio neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al capital social. Si existieran pérdidas de ejercicios anteriores que hicieran ese valor del patrimonio neto de la Sociedad fuera inferior a la cifra del capital social, el beneficio se destinará a la compensación de estas pérdidas.

9.6 Acciones cedidas

En cumplimiento de las exigencias del Mercado Alternativo Bursátil que establece que la Sociedad deberá disponer de un determinado número de acciones para garantizar la liquidez en el mercado, la Sociedad ha firmado un contrato de préstamo de acciones con D. Jaume Sanpera mediante el cual éste presta a Eurona Wireless Telecom, S.A. un total de 181.818 acciones que la Sociedad se obliga a retornar a la finalización del contrato. Dicho contrato de préstamo es por un periodo de tiempo indefinido si bien podrá ser rescindido libremente por ambas partes con un determinado periodo de preaviso.

10. Deudas (Largo y Corto Plazo)

10.1 Pasivos financieros a largo y corto plazo

El saldo de las cuentas del epígrafe "Deudas a largo y corto plazo" al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013, es el siguiente:

Largo plazo	31/12/2014	31/12/2013
Deudas con entidades de crédito	1.141.334	1.394.651
Otros pasivos financieros	3.565.463	4.525.455
Total Largo plazo	4.706.797	5.920.106

Corto plazo	31/12/2014	31/12/2013
Deudas con entidades de crédito	1.556.217	1.364.774
Otros pasivos financieros	1.186.423	1.113.782
Total Corto plazo	2.742.640	2.478.556

En el epígrafe "Deudas con entidades de crédito a largo plazo" se incluyen las deudas a largo plazo con entidades de crédito por importe de 1.141.334 y 1.394.651 euros a 31 de diciembre de 2014 y 2013, respectivamente. Las deudas con entidades de crédito devengan un tipo de interés de mercado y tienen vencimientos entre los años 2015 y 2018.

En el epígrafe "Otros pasivos financieros a largo plazo" se incluyen, básicamente, los siguientes conceptos:

- Préstamo concedido el 26 de octubre de 2011 por el "Ministerio de Industria, Turismo y Comercio", en el marco de las Acciones Estratégicas de Telecomunicaciones y Sociedad de Información (programa Avanza TIC Verdes), por importe de 4.962.388 euros que deberá amortizarse en 5 anualidades a partir del 30 de noviembre de 2014, con vencimiento el 30 de noviembre de 2018, con la finalidad de potenciar la actividad de instalación y explotación de acceso a Internet vía la tecnología WIMAX en el territorio español. Dicho préstamo devenga un tipo de interés de mercado. El importe pendiente de pago a largo plazo por dicho préstamo a 31 de diciembre de 2014 y 2013 asciende a 3.061.537 y 4.025.455 euros, respectivamente.
- Préstamo participativo concedido el 16 de diciembre de 2011 por la sociedad "Empresa Nacional de Innovación, S.A." por importe de 500.000 euros que deberá amortizarse en 6 pagos semestrales a partir del 30 de junio de 2015, con vencimiento el 31 de diciembre de 2017, con la finalidad de potenciar la actividad de instalación y explotación de acceso a Internet vía la tecnología WIMAX en el territorio español. Dicho préstamo devenga un tipo de interés de mercado. El importe pendiente de pago a largo plazo por dicho préstamo a 31 de diciembre de 2014 y 2013 asciende a 333.333 y 500.000 euros, respectivamente.
- Deuda con el tesoro público por 170.592 miles de euros a 31 de diciembre de 2014.

En el epígrafe "Otros pasivos financieros corto plazo" se incluyen, básicamente, los siguientes conceptos:

- Deuda a corto plazo por el préstamo a largo plazo concedido por el "Ministerio de Industria, Turismo y Comercio", en el marco de las Acciones Estratégicas de Telecomunicaciones y Sociedad de Información (programa Avanza TIC Verdes), por importe de 963.917 y 936.933 euros a 31 de diciembre de 2014 y 2013, respectivamente.
- Deuda a corto plazo por el préstamo participativo concedido el 16 de diciembre de 2011 por la sociedad "Empresa Nacional de Innovación, S.A." por importe de 166.667 euros.
- Deuda por intereses pendientes de pago a corto plazo por importe de 19.806 euros al cierre del ejercicio 2014 (19.806 euros al cierre del ejercicio 2013).
- Otras deudas por importe de 44.172 y 33.931 euros al cierre del ejercicio 2014 y 2013.

En el epígrafe "Deudas con entidades de crédito" se incluyen, básicamente deudas con entidades crediticias para la financiación de la actividad normal de la Sociedad.

El detalle por vencimientos de las partidas que forman parte del epígrafe "Deudas a largo y corto plazo" es el siguiente:

Ejercicio 2014

	Vencimiento por años					
	2015	2016	2017	2018	2019 y siguientes	Total
Deudas:	2.742.640	2.087.000	1.513.012	1.106.785	-	7.449.437
Deudas con entidades de crédito	1.556.217	872.090	269.244	-	-	2.697.551
Otros pasivos financieros	1.186.423	1.214.910	1.243.768	1.106.785	-	4.751.886
Total	2.742.640	2.087.000	1.513.012	1.106.785	-	7.449.437

Ejercicio 2013

	Vencimiento por años						
	2014	2015	2016	2017	2018	2019 y siguientes	Total
Deudas:							
Deudas con entidades de crédito	1.364.774	630.318	590.214	131.246	42.873	-	2.759.425
Otros pasivos financieros	1.113.782	1.130.584	1.158.345	1.186.905	1.049.621	-	5.639.237
Total	2.478.556	1.760.902	1.748.559	1.318.151	1.092.494	-	8.398.662

La Sociedad tiene concedidas líneas de descuento y pólizas de crédito con los siguientes límites (euros):

	31/12/2014		31/12/2013	
	Límite	Importe no dispuesto	Límite	Importe no dispuesto
Pólizas de crédito	764.000	5.105	764.000	526.016
Total	764.000	5.105	764.000	526.016

10.2 Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información" de la Ley 15/2010, de 5 de julio.

A continuación se detalla la información requerida por la Disposición adicional tercera de la Ley 15/2010, de 5 de julio:

	Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha de cierre del ejercicio			
	31/12/2014		31/12/2013	
	Importe	%	Importe	%
Realizados dentro del plazo máximo legal	3.012.894	25%	3.583.634	33,0%
Resto	9.082.047	75%	7.286.023	67,0%
Total pagos del periodo	12.094.941	100%	10.869.657	100%
PMP pagos fuera del plazo máximo legal (días)	111 días		102 días	

PMPE (días)	51 días		42 días	
Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal	1.505.880		1.368.252	41%

Los datos expuestos en el cuadro anterior sobre pagos a proveedores al cierre del ejercicio 2014 y 2013 hacen referencia a aquellos que por su naturaleza son acreedores comerciales por deudas con suministradores de bienes y servicios, de modo que incluyen los datos relativos a la partida "Proveedores y acreedores comerciales" del pasivo corriente del balance de situación.

El plazo medio ponderado excedido (PMPE) de pagos se ha calculado como el cociente formado en el numerador por el sumatorio de los productos de cada uno de los pagos a proveedores realizados en el ejercicio con un aplazamiento superior al respectivo plazo legal de pago y el número de días de aplazamiento excedido del respectivo plazo, y en el denominador por el importe total de los pagos realizados en el ejercicio con un aplazamiento superior al plazo legal de pago.

El plazo máximo legal de pago aplicable a la Sociedad a partir del ejercicio 2013 es de 60 días según la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales. Dicha ley fue modificada por la Ley 11/2013 del 26 de julio que estableció desde su fecha de aplicación, un plazo máximo de 30 días excepto que exista un acuerdo entre las partes con un plazo máximo de 60 días.

11. Administraciones Públicas y situación fiscal

11.1 Saldos corrientes con las Administraciones Públicas

La composición de los saldos corrientes con las Administraciones Públicas es la siguiente:

Saldos deudores

	31/12/2014	31/12/2013
Hacienda Pública, otros conceptos	4.938	37.724
Total	4.938	37.724

Saldos acreedores

	31/12/2014	31/12/2013
Hacienda Pública acreedora por IRPF	32.518	31.685
Hacienda Pública acreedora por IVA	27.175	369.658
Organismos de la Seguridad Social acreedores	38.398	43.943
Total	98.091	445.286

11.2 Conciliación del resultado contable y la base imponible fiscal

La conciliación entre el resultado contable y la base imponible del Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios 2014 y 2013 es la siguiente:

Ejercicio 2014

	Euros		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Resultado contable antes de impuestos			(1.268.620)
Diferencias permanentes:	-	-	
Base imponible fiscal	-	-	(1.268.620)

Ejercicio 2013

	Euros		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Resultado contable antes de impuestos			(1.685.509)
Diferencias permanentes:	-	-	
Base imponible fiscal	-	-	(1.685.509)

11.3 Impuestos reconocidos en el patrimonio neto

No existen impuestos reconocidos en el patrimonio neto de los ejercicios 2014 y 2013.

11.4 Activos y pasivos por impuestos diferidos registrados

No existen activos ni pasivos por impuestos diferidos registrados a 31 de diciembre de 2014 y 2013.

11.5 Activos por impuesto diferido no registrados

Los activos por impuesto diferido no registrados al 31 de diciembre de 2014 y 2013 son los siguientes:

	Euros
Bases imponibles negativas 2009	1.193.137
Bases imponibles negativas 2010	2.991.800
Bases imponibles negativas 2011	788.797
Bases imponibles negativas 2012	570.433
Bases imponibles negativas 2013	1.685.509
Bases imponibles negativas 2014	1.268.620
Total	8.498.296

La Sociedad no ha registrado en el balance de situación adjunto dichos activos por impuesto diferido, al considerar que su compensación futura no cumple con los requisitos de probabilidad previstos en la norma contable.

11.6 Ejercicios pendientes de comprobación y actuaciones inspectoras

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años. Al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014, la Sociedad tiene abiertos a inspección por las autoridades fiscales los cuatro últimos ejercicios para todos los impuestos que le son aplicables, excepto para el Impuesto de Sociedades que tiene abiertos a inspección los últimos cinco ejercicios.

Los Administradores de la Sociedad consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aún en caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los estados financieros adjuntos.

12. Ingresos y gastos

12.1 Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2014 y 2013, distribuida por categorías de actividades y por mercados geográficos, es la siguiente:

La compañía ha desarrollado actividad de negocio en el desarrollo de EURONA DIGITAL, mediante la monetización de Base de Datos y productos de Márketing Digital que, no obstante, no han sido reflejados en los ingresos y que ha supuesto el consumo de recursos significativos que sí se reflejan en las partidas y Gastos de Explotación.

Actividades	Euros	
	2014	2013
Wimax	6.078.196	3.953.339
Satélite	5.247.429	4.321.179
Prestación de servicios grupo	1.215.335	869.172
Otros	416.774	1.625.806
Total	12.957.734	10.769.496

Mercados Geográficos	Euros	
	2014	2013
España	11.742.398	9.900.324
Resto de países de la Unión Europea	1.024.431	869.172
América Latina	190.905	-
Total	12.957.734	10.769.496

12.2 Aprovisionamientos

El saldo del epígrafe "Aprovisionamientos" de los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2014 y 2013 presenta la siguiente composición:

	Euros	
	2014	2013
Consumo de mercaderías:	4.686.137	3.139.726
Compras de mercaderías	4.676.718	3.137.206
Variación de existencias	9.419	2.520
Trabajos realizados por otras empresas	1.095.535	1.488.501
Total	5.781.672	4.628.227

El detalle de las compras efectuadas por la Sociedad durante los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2014 y 2013, atendiendo a su procedencia, es el siguiente:

Aprovisionamientos	Euros	
	2014	2013
Nacional	1.991.381	1.155.989
Intra-comunitarias	3.790.291	3.472.238
Total	5.781.672	4.628.227

12.3 Gastos de personal

El saldo del epígrafe "Gastos de personal" de los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2014 y 2013 presenta la siguiente composición:

	Euros	
	2014	2013
Sueldos, salarios y asimilados	1.900.686	1.836.758
Seguridad social	449.994	429.279
Total	2.350.680	2.266.037

13. Operaciones y saldos con partes vinculadas

13.1 Operaciones con vinculadas

El detalle de operaciones realizadas con partes vinculadas durante los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

Ejercicio 2014

	Euros						Total
	Eurona Brisknet, Ltd.	Briskona, Ltd.	Wave Tech, S.R.L.	Eurona Perú, S.A.C.	Connected to Go, S.L.	Kubi Wireless Telecom, S.L.	
Ingresos de explotación	127.212	172.404	86.986	16.800	-	15.762	419.164
Intereses devengados	24.380	40.008	25.793	12.803	5.012	1.555	109.550

Ejercicio 2013

	Euros					Total
	Eurona Brisknet, Ltd.	Briskona, Ltd.	Wave Tech, S.R.L.	Eurona Perú, S.A.C.		
Ingresos de explotación	219.880	246.203	92.640	13.138		571.861
Intereses devengados	8.149	19.103	18.099	-		45.351

Las operaciones realizadas con las sociedades de grupo corresponden a la prestación de servicios de la Dirección de la Sociedad para el seguimiento y desarrollo del plan estratégico, técnico, comercial y financiero de la sociedad vinculada. También se han refacturado costes correspondientes a trabajos realizados por el personal de la Sociedad para el desarrollo de su filial, como despliegue de red, expansión del negocio, presentación a concursos públicos o implantación de sistemas.

13.2. Operaciones vinculadas a socios y Administradores

Durante los ejercicios 2014 y 2013, la Sociedad no ha realizado ninguna operación de ningún tipo con partes vinculadas a Socios y Administradores.

13.3 Saldos con vinculadas

El importe de los saldos en balance con vinculadas es el siguiente:

Ejercicio 2014

	Euros	
	Saldo deudor	Saldo acreedor
	Créditos a largo plazo (Nota 7.1)	Deudas con partes vinculadas a corto plazo
Briskona, Ltd.	2.139.437	-
Eurona Brisknet, Ltd.	1.403.948	-
Wave Tech, S.R.L.	1.303.641	-
Eurona Perú S.A.C.	1.134.445	-
Connected to go, S.L.	179.047	-
Kubi Wireless, S.L.	1.423.269	(66.434)
Eurona Panamá, S.A.	2.591	-
Eurona Colombia, S.L.	40.489	(10.860)
Total	7.626.867	(77.294)

13.4 Retribuciones al Consejo de Administración y a la alta dirección

Las retribuciones devengadas y percibidas a lo largo de los ejercicios 2014 y 2013 por el Consejo de Administración y la Alta Dirección de la Sociedad, clasificadas por conceptos, son las siguientes, en euros:

	2014		2013	
	Sueldos	Indemnizaciones por cese	Sueldos	Indemnizaciones por cese
Órgano de Administración	155.462	-	-	-
Alta Dirección	136.282	-	284.000	-

No existe ningún otro tipo de anticipos o créditos, ni se ha contraído obligación alguna en materia de pensiones o seguros de vida con los Administradores de la Sociedad ni con la Alta Dirección a 31 de diciembre de 2014 y 2013.

Según se detalla en la Nota 9.6, derivado del contrato de cesión de acciones por parte de D. Jaume Sanpera a la Sociedad, al cierre de los ejercicios 2014 y 2013 se habían realizado operaciones de cobertura de liquidez a la acción que habían hecho disminuir el saldo de las acciones depositadas en GVC Gaesco. No se ha registrado pasivo alguno al cierre de los ejercicios por este concepto.

13.5 Información en relación con situaciones de conflicto de intereses por parte de los Administradores

De conformidad con lo establecido en el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, los Administradores de la Sociedad han comunicado que no existe ninguna situación de conflicto, directo o indirecto, que ellos o personas vinculadas a ellos pudieran tener con el interés de la Sociedad.

14. Otra información

14.1 Personal

El número medio de personas empleadas durante los ejercicios 2014 y 2013, detallado por categorías, es el siguiente:

Categorías	2014	2013
Alta Dirección	3	7
Informáticos	2	1
Administrativos	29	27
Comerciales	5	3
Responsables del área	6	5
Ingenieros	8	9
Instaladores	4	5
Total	57	57

Asimismo, la distribución por sexos al término del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013, detallado por categorías, es el siguiente:

Categorías	31/12/2014		31/12/2013	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Alta Dirección	3	-	6	1
Informáticos	2	-	1	-
Administrativos	17	12	14	13
Comerciales	5	-	2	1
Responsables del área	4	2	4	1
Ingenieros	7	1	8	1
Instaladores	4	-	5	-
Total	42	15	40	17

14.2 Honorarios de auditoría

Durante el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013, los honorarios relativos a los servicios de auditoría de cuentas y a otros servicios prestados por el auditor de la Sociedad, Deloitte, S.L., o por una empresa vinculada al auditor por control, propiedad común o gestión han sido los siguientes, en euros:

Descripción	Ejercicio 2014	Ejercicio 2013
Servicios de Auditoría	39.800	29.800
Otros servicios de Verificación	25.500	13.000
Total servicios de Auditoría y Relacionados	65.300	42.800
Servicios de Asesoramiento Fiscal	-	-
Otros Servicios	1.000	-
Total Otros Servicios Profesionales	1.000	-
Total	66.300	42.800

14.3 Garantías comprometidas

14.3.1 Avaes concedidos

Al cierre del ejercicio 2014 y 2013, la Sociedad tiene concedidos avales bancarios por importe de 560.460 y 244.086 euros, respectivamente, por la realización de su propia actividad. Los Administradores de la Sociedad estiman que los pasivos no previstos a 31 de diciembre de 2014 que pudieran originarse por los avales prestados, si los hubiera, no serían significativos.

14.3.2 Compromisos por la adquisición de la sociedad Kubi Wireless, S.L.: Créditos participativos

Determinados socios anteriores de Kubi Wireless, S.L., que vendieron su participación a la Sociedad, ostentaban créditos participativos en Kubi Wireless, S.L. a 31 de diciembre de 2013. De acuerdo a los acuerdos alcanzados entre ambas partes, si una entidad financiera requiriese la capitalización de esos préstamos para conceder financiación a Kubi Wireless, S.L., dichos socios anteriores se obligarían irrevocablemente a capitalizar, bajo determinadas cláusulas, un importe total de 200.000 euros. Por su parte, la Sociedad compensaría dicha capitalización con una ampliación de capital no dineraria con

entrega de nuevas acciones a 1,74 euros por acción más entregando efectivo por el diferencial entre dicho importe y el valor razonable de la acción en el momento de la capitalización. Los Administradores de la Sociedad estiman, en base a la mejor estimación posible a fecha de formulación de los presentes estados financieros adjuntos, que no deberán hacer frente a un pasivo derivado de dicho compromiso y, si así fuera, no sería significativo.

15. Provisiones a largo plazo

El detalle de las provisiones del balance de situación al cierre del ejercicio 2014 y 2013, así como los principales movimientos registrados durante el ejercicio, son los siguientes (en euros):

Provisiones a Largo Plazo	31/12/2013	Dotaciones	31/12/2014
Pago variable estimado	-	175.187	175.187
Total a largo plazo	-	175.187	175.187

Esta provisión corresponde a la mejor estimación posible realizada por los Administradores sobre el pago futuro derivado del contrato de compraventa las participaciones adquiridas de Connected to Go, S.L., tal y como se describe en la Nota 7.1.1.

16. Hechos posteriores

Con posterioridad al cierre del ejercicio 2014, se han producido diferentes acontecimientos en la compañía que en mayor o menor medida son merecedores de mención en esta parte final del informe, dado que afectan de forma directa o indirecta la actividad de la empresa o estrategia del Grupo.

Cabe destacar especialmente la incorporación en el Consejo de Administración del Private Equity español N+1 (a través de la sociedad QMC Directorship, SL), tras su entrada en el accionariado en la ampliación de capital dineraria llevada a cabo en el último trimestre de 2014. Esta incorporación en el Consejo de administración supone una nueva etapa en la implantación de una política rigurosa sobre gobierno corporativo donde permita a la compañía establecer unas líneas de actuación con criterios de transparencia, rigor y equilibrio en todos los flujos de información, desde el Consejo de Administración hasta el Departamento de Customer Care, pasando por la relación con los accionistas y el mercado.

A este respecto, es importante mencionar la redefinición del Consejo de Administración, donde se busca un equilibrio en el número de miembros entre independientes (3), representantes de accionistas (2) y ejecutivos (2). Otra medida importante reforzada derivada del buen gobierno es el reenfoque de dos comisiones: la de Auditoría y la de Retribuciones; que son independientes del nivel ejecutivo (ver Hecho Relevante de fecha 9 de febrero de 2015).

A continuación se hace una relación y explicación del impacto de los hechos relevantes que se produjeron:

- 5 de enero 2015: Contrato para el Despliegue de Red Wifi en Cartagena de Indias.

Comunicamos, que de acuerdo con el Plan estratégico lanzado en el 2014, en el que el eje internacional se convertía en un motor de crecimiento futuro, se ha conseguido mediante la filial EURONA TELECOM COLOMBIA SAS, un contrato para el despliegue de red Wifi municipal de Cartagena de Indias, cubriendo las plazas más importantes, comerciales y turísticas de todo el casco antiguo.

- 7 de enero de 2015: Participaciones significativas.

Se comunica que cumpliendo con la obligación regulada en el artículo segundo punto 1, letra a, de la Circular MAB 9/2010, EN REFERENCIA A LA OBLIGACIÓN DE COMUNICAR LA RELACIÓN DE AQUELLOS ACCIONISTAS CON POSICIÓN SUPERIOR AL 10%, DE LOS QUE SE TENGA CONOCIMIENTO, y a los efectos de cumplir con la misma, se comunica que Eurona, no tiene conocimiento de que a 31 de Diciembre de 2014, exista accionista alguno cuya participación alcance el 10% de las acciones representativas del capital social.

- 4 de febrero del 2015: Otros sobre operaciones corporativas.

Se comunica que el pasado día 29 de Diciembre de 2014, EURONA WIRELESS TELECOM S.A, suscribió con la mercantil MIRA NOVAS TECNOLOGIAS S.L, un contrato de compraventa de activos para la adquisición de su cartera de clientes, con cerca de cuatro mil usuarios, la enseña comercial es "INTERNETRURAL"

- 9 de febrero de 2015: Composición del Consejo de administración y de Otros Órganos de Gestión. Propuesta de emisión de bonos

Se comunica que en reunión del Consejo de Administración de la compañía del pasado 30 de enero del 2015, se alcanzaron los siguientes acuerdos: 1) Cambio en la estructura organizativa de la Sociedad, 2) Reestructuración del Consejo de Administración, acorde con las normas de buen gobierno requeridas para las sociedades cotizadas, 3) Nombramiento de consejeros por cooptación, 4) Renuncias y nombramiento en las comisiones delegadas del Consejo de Administración, 5) Se propone una emisión de bonos a largo plazo para reforzar y acelerar el plan estratégico del Grupo, 6) Se propone una modificación estatutaria que recoja las videoconferencias como medio apto para la celebración de las sesiones del Consejo.

- 6 de marzo de 2015: Convocatorias y acuerdos de Junta y asambleas.

- Con fecha 6 de marzo se convoca a la Junta General de Accionistas para su celebración los días 7 y 8 de abril del 2015, en primera y segunda convocatoria respectivamente, con el siguiente orden del día: 1) Ratificar el nombramiento por cooptación de QMC DIRECTORSHIPS S.L, 2) Delegación en el Consejo de Administración de la facultad, tan ampliamente como en derecho sea necesario, de emitir, en una o varias veces, obligaciones, bonos , pagarés y otros valores de renta fija simples o garantizados, 3) Examen, y en su caso aprobación de la modificación del gravamen sobre 100.000 acciones creadas para la operación suscrita con GRUPO MRF CARTUJA S.A.

A fecha de la formulación de las presentes cuentas anuales la Sociedad se encuentra en proceso de formalización de un acuerdo de agencia de publicidad y "list broking" por el que se estiman unos ingresos de aproximadamente 750 miles de euros. Dicho acuerdo se espera sea definitivo en las primeras semanas del mes de abril de 2015.

No se han producido hasta la fecha ningún hecho posterior significativo adicional a lo mencionado que pueda afectar la evolución del negocio de la Compañía.

Eurona Wireless Telecom, S.A.

Estos estados financieros han sido formulados por el Consejo de Administración el 31 de marzo de 2015.

Los presentes estados financieros correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014, que incluyen el balance de situación, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y las notas explicativas, son formuladas por los Administradores en el día 31 de marzo de 2015, y constan de 43 páginas, que van de la página 1 a la página 43. Todas las páginas son visadas por parte del Secretario del Consejo de Administración con el propósito de identificación y, ésta última, por los Administradores de la Sociedad.

En Barcelona,

Jaume Sanpera Izoard

Juan Martínez de Tejada

Antonio Alarcón Alzugaray

Javier Moncayo

Jordi Martí Taulé

Xavier Sanpera Izoard

Joaquín Galí Rogent

QMC Directorship, S.L. representada por:

Julián Cepeda

El secretario no concierne

Eurona Wireless Telecom, S.A.

Informe de Gestión
correspondiente al ejercicio anual terminado
el 31 de Diciembre de 2014

Resumen Ejecutivo

EURONA presentó el pasado 8 de Julio las líneas maestras de su plan estratégico, que se basa en el desarrollo de cuatro áreas principales de negocio, con un crecimiento acelerado: Eurona BAU (Business As Usual), Kubi BAU, Wifi Caribe y 4G en casa. Con dos grandes polos de crecimiento en el plan estratégico: El lanzamiento y consolidación del modelo "4G en Casa" y, por otro lado, la internacionalización del grupo reforzando un posicionamiento fuerte en América Central, Caribe, con un enfoque muy claro en HS3.0 (Hotspot 3.0)

Una vez cerradas las cuentas del Grupo en 2014 las conclusiones son muy claras:

El negocio en España sigue creciendo orgánicamente de forma sostenida al 30%, cuando el mercado de banda ancha fija en España ha decrecido en un -2,5% en el 2014 según datos de la CNMC. Como resultado del crecimiento en ventas, y a pesar del enorme esfuerzo en el desarrollo de negocio, se van generando economías de escala en la actividad de negocio de Eurona Wireless Telecom, SA y Kubi Wireless, S.L., permitiendo poco a poco una mayor generación de flujos de caja. Como muestra de ello, tenemos el incremento de hasta el 47% en el EBITDA, alcanzando los 3,2 millones de euros en el 2014 (EWT España y KWT España).

El negocio fuera crece de forma muy potente, llegando a duplicar los ingresos del año anterior, pero menos de lo estimado alcanzando el 51% del budget, y con unos costes fijos que penalizan de forma relevante el EBITDA al no alcanzar el umbral de ventas necesario.

A nivel de Grupo Eurona, se ha obtenido una Cifra de Negocio de 27,2 Millones de Euros, respecto a los 19 Millones de Euros del ejercicio de 2013 (incremento del 43%), y un EBITDA de 2,6 Millones de Euros (Cifras Agregadas, no Auditadas), frente a unas ventas estimadas de 32 millones de euros y un EBITDA de 5,1 millones de euros, según el Plan Estratégico del Grupo.

Como podremos analizar a continuación, la mayoría de las áreas de negocio han alcanzado las previsiones del 2014; sin embargo, los dos motivos fundamentales del desvío del presupuesto son: la (no) adquisición de una compañía mexicana, cuyo proceso de adquisición se ha retrasado más allá del ejercicio 2014 (anunciado en HR del 30 de septiembre de 2014) y la actividad de ingeniería desarrollada fundamentalmente en Perú, donde si bien es cierto que las expectativas en ventas se cumplieron (cartera de clientes superior a 15 millones de dólares), las operaciones no alcanzaron el presupuesto debido a las limitaciones de producción de un equipo de trabajo en arranque (2 millones de euros de cifra de negocios versus los más de 5 millones de euros presupuestados).

Si excluimos el efecto actividad ingeniería Perú y el efecto adquisición target mejicano estaríamos en un 5% por encima de los ingresos y un 83% del EBITDA presupuestados.

Durante el ejercicio 2014 los esfuerzos de la compañía se han seguido centrando en los dos core business del grupo: 4G en Casa y Hotspot. En ambos casos buscando la consolidación del negocio en España y saliendo fuera para implantar ambos modelos, sin dejar de lado la actividad tradicional, el Grupo Eurona está enfocando tanto su estrategia como sus recursos en el Core Business descrito de 4G en Casa y Hotspot ya que son las líneas de mayor potencialidad y crecimiento del negocio de la compañía.

El proyecto 4G en casa ha evolucionado tecnológicamente hacia un producto imbatible, hasta 100Mbps, a costes extremadamente competitivos (denominado Wireless fiber) manteniendo el posicionamiento de operador de proximidad. Esta área de negocio dará grandes sorpresas en los próximos años. Este modelo de negocio se está desarrollando y avanzando con gran interés en otros países como Reino Unido, Perú y Colombia y explorando en otros países como Chile.

Por otro lado, en el caso de la unidad de negocio de Hotspot, nuestro principal esfuerzo en el ejercicio 2014, y que seguirá siendo el mismo en el 2015, es el desarrollo de la nueva plataforma tecnológica (Hotspot 3.0) que permitirá ofrecer a nuestros clientes unos servicios de valor añadido avanzados que van más allá del uso tradicional de wifi en entornos cerrados y espacios públicos abiertos. Eurona Digital es otra apuesta del grupo que completa el enfoque en el área de hotspot tanto en el entorno nacional como en el internacional, especialmente América Latina.

El presupuesto que presentamos para el ejercicio 2015 sigue siendo muy ambicioso y se caracteriza por la consolidación del modelo 4G en Casa y el inicio de resultados sobre el esfuerzo realizado en la comercialización del modelo HotSpot 3.0 tanto en España como en el exterior. De esta forma, esperamos una cifra de Negocio tota del 49 millones de Euros con un peso específico del negocio internacional superior al 35% del total del Grupo. El EBITDA presupuestado es de 10,5 millones de euros.

Evolución de la Cifra Neta de Negocios

Respecto al Ejercicio 2013, la Cifra Neta de Negocios ha incrementado en un 24% lo cual consolida el crecimiento de los últimos años, teniendo en cuenta solamente el negocio de España sin sus filiales de la parte Internacional, ni Kubi Wireless, S.L.

La actividad de la compañía durante el ejercicio 2014 se ha enfocado fundamentalmente en cuatro ejes:

- ✓ La consolidación de la integración entre Eurona y Kubi.
- ✓ Consolidación del crecimiento en el mercado Satelital.
- ✓ Lanzamiento del modelo "4G en Casa", uno de los pilares del Plan de Crecimiento.
- ✓ El Desarrollo de Negocio de la actividad de Eurona, con especial énfasis en la expansión del negocio en el mercado Americano.

La consolidación de los equipos ha sido un éxito, lo que ha permitido estructurar la compañía de forma eficiente para aprovechar las nuevas oportunidades del mercado (ver Hecho Relevante del 9 de Febrero). La nueva organización integra perfectamente los dos negocios core business de cada una de las empresas, así como sus distintos ámbitos geográficos y de actuación. Esta estructura mantiene enfocado y autónomo el negocio en cada mercado, y, a su vez, integrar todos los recursos que realmente están en régimen de economías de escala, permitiendo ahorros y eficiencias en el grupo. No obstante lo anterior, existe un proceso de la fusión jurídica de ambas entidades Eurona Wireless Telecom SA y Kubi Wireless, SA, como culminación a la consolidación del nuevo Grupo, lo cual se ha previsto dentro del primer semestre de 2015, con fecha efectiva 1 de enero de 2015.

En cuanto al "4G en casa", los desarrollos realizados durante el 2014 han permitido lanzar con éxito las primeras franquicias y empezar a operar clientes directamente. A día de hoy, la compañía ya ha cerrado acuerdos con más de 40 franquiciados que cubren poblaciones que en conjunto alcanzan más de 1,5 millones de habitantes, y ha desplegado y/o está desplegando cerca de 30 poblaciones. Cabe destacar aquí la importancia del enfoque profesional que se ha dado al modelo de franquicia para "4G en Casa", tanto desde la perspectiva comercial de la marca, como desde la aproximación del producto con una visión muy local, crítica para un servicio de telecomunicaciones en el mercado rural y no urbano. Este modelo sólo se ha conseguido con la creación de un equipo de profesionales especializado en canal de telecomunicaciones y en el desarrollo de franquicias.

La apuesta de Eurona por un modelo de telecomunicaciones carrier grade dentro de la evolución natural de su negocio tradicional ha exigido un empleo mayor de los recursos de la empresa en el desarrollo y despliegue del 4G en Casa y, por tanto y dentro de las previsiones de la compañía, se ha producido una progresiva ralentización en la actividad del negocio tradicional de Eurona en España (Satélite y Fixed Wireless).

- Mercado de Satélite. Eurona Telecom apuesta por un mercado de ancho de banda rural donde la forma más eficiente y competitiva de llegar sea mediante este tipo de tecnologías. Existe un mercado "sin servicio" muy extenso en Europa que seguirá reclamando un servicio de conectividad cuyas limitaciones geográficas exigirán soluciones satelitales. No obstante la profundidad del mercado, el crecimiento previsto en este segmento irá reduciéndose progresivamente a medida que la penetración de la solución satelital vaya penetrando.

Eurona Telecom es ya el mayor distribuidor de España, triplicando el número de clientes del segundo distribuidor, y el segundo Distribuidor Europeo del producto Satelital Residencial (Fuentes: EUTELSAT Retail, Skylogic).

La compañía quiere seguir creciendo para reforzar dicha área de negocio apostando por las sinergias ofrecidas así como la oportunidad del mercado. A destacar el siguiente plan de acciones acometido ya desde el segundo semestre de 2014:

- 1) Seguir trabajando el canal tradicional de Distribuidores de Eurona Telecom e incentivando la venta proactiva desde la red de ventas propia. Durante el año 2014 se apostó por una política restrictiva del SAC (Coste de adquisición del Cliente), con el objetivo de contener su coste y enfocarnos más en el canal; este año, pretendemos potenciar la iniciativa del canal en la decisión del gasto de marketing.
 - 2) Apoyar la actividad comercial con campañas de publicidad co-financiadas con el operador EUTELSAT a través de la marca Tooway (Marca con la que se comercializa el producto de Satélite comercializado por EURONA WIRELESS TELECOM, SA), ya iniciada en septiembre.
 - 3) Lanzamiento de un producto B2B (Producto dedicado al segmento empresas) que complemente la oferta actual al mercado residencial. Con un menor impacto en las cuentas, pretendemos ir desarrollando una estrategia específica para el mercado corporativo, orientado a la PYMEs, con soluciones tecnológicas mixtas y canal especializado.
- Mercado Fixed Wireless. En el mercado más tradicional de Eurona, el posicionamiento de la compañía es enfocarnos en la capacidad instalada y minimizar el coste de inversión, más orientado en los nuevos despliegues del 4G en casa. Esto, como ya teníamos previsto en nuestro plan estratégico, ha implicado no aumentar la capacidad sobrante en la red actual y, por tanto, disminuir el ritmo de altas respecto al año 2013.

Por tanto, la posición de la empresa en la explotación de las redes de Fixed Wireless existentes en España está orientada hacia:

- 1) Optimizar la red desplegada existente, y consumir capacidad instalada desarrollando campañas locales para saturar los sectores disponibles.
- 2) Hacer más eficiente la red existente, amortizando sites no rentables y sustitución por tecnologías alternativas más apropiadas para geografías más dispersas.

Evolución de la actividad de Negocio durante el Segundo Semestre del 2014 y resumen de los Hechos Relevantes más destacados del ejercicio.

Los hechos acontecidos en el segundo semestre de 2014 se centran en la consolidación de la nueva organización de Grupo Eurona en Kubi Wireless y el desarrollo de un nuevo modelo de negocio orientado al mercado americano, nueva plataforma tecnológica HotSpot 3.0, y a la consolidación del modelo 4G en Casa, con la adquisición de la Banda Licenciada en 3,5 GHz.

No obstante lo anterior, a continuación resumimos los acontecimientos más relevantes ocurridos durante el segundo semestre del 2014:

- 7 de Julio de 2014: Acuerdo estratégico con la Italiana Go Internet (WaveMax)

Eurona comunica que se ha alcanzado un acuerdo de intercambio accionarial con la empresa líder en 4G indoor de Italia ratificando así la continuidad y fuerza de la estrategia anunciada en el hecho relevante de 2 de junio de 2014. Así mismo se indica que se va a proponer por parte del Consejo de Administración, en la próxima Junta de Accionistas la delegación en el Consejo de Administración para analizar la admisión a cotización de sus acciones en las Bolsas de Valores Españolas, en el marco de la Ley de Financiación pendiente de aprobación.

- 8 de Julio de 2014: Acuerdo de JGA para Ampliaciones de Capital

Se comunica que en fecha 8 de julio de 2014 se ha celebrado Junta General y Extraordinaria de Accionistas, y en la que se han llegado a los siguientes acuerdos: Ampliación de Capital por importe máximo de 211.873€ mediante aportación no dineraria, que corresponde al segundo tramo y último

acordado en la compra del capital de KUBI WIRELESS S.L, Ampliación de capital por importe de 10.842€, mediante aportación no dineraria, que se inscribe en la operación de compra del capital de CONNECTEDTOGO S.L y Ampliación de capital por importe de 40.717€, por compensación de créditos, que se inscribe dentro de la operación de compra de CONNECTEDTOGO S.L

- 8 de Julio del 2014: Presentación Líneas Maestras Plan Estratégico del Grupo Eurona.

Se presentan las Líneas Maestras del Plan estratégico para los ejercicios 2014-2018, basándose principalmente en: 1) La consolidación del negocio tradicional del Grupo Eurona (Fixed Wireless y Hotspot); y 2) Desarrollo acelerado de dos polos del negocio claves para el Grupo Eurona.

- 9 de Julio de 2014: Acuerdo de Adquisición de la Banda Licenciada 3,5GHz

En línea con el Plan de Negocio y obedeciendo al objetivo estratégico de Eurona de expandir su actividad como Operador de Telecomunicaciones, ésta ha cerrado un acuerdo con la operadora GRUPO MRF CARTUJA S.A, para la transmisión de la concesión de dominio público radioeléctrico en la banda 3,5GHz, de la que es titular. Dicho acuerdo se circunscribe al polo de desarrollo 4G en Casa comunicado al Mercado mediante HR del 8 de Julio de 2014 Líneas Maestras del Plan Estratégico del Grupo Eurona.

- 16 de Julio de 2014: Acuerdos del Consejo de Administración sobre Aumentos del capital social.

En fecha 14 de Julio, mediante reunión del Consejo de Administración de Eurona, se adoptan los siguientes acuerdos: Proponer una Ampliación de capital dineraria con supresión del derecho de suscripción, por tratarse de un futuro acuerdo destinado a los inversores institucionales y con características muy determinadas y concretas, Ampliación de capital no dineraria sin derecho preferente de adquisición, como consecuencia de la adquisición de la BANDA LICENCIADA y Ampliación de capital no dineraria correspondiente a la aportación al capital de la Sociedad de las Acciones de la Sociedad S.P.A ARDEN.

- 31 Julio 2014: Acuerdo con Nextel Perú

Con fecha 14 de Abril se comunicó que EURONA PERU SAC, había alcanzado un acuerdo con la Empresa Nextel Perú para participar en la construcción de la red nacional de implementación de estaciones celulares, y que la facturación esperada alcanzaba la cifra de 5 millones de USD, y que en estos momentos y una vez finalizado el periodo de evaluación del Concurso Público, EURONA PERU SAC, ha sido adjudicataria de dos contratos por importe de 12 millones de USD a desarrollar en los 2 próximos años.

- 31 de Julio 2014: Lanzamiento del "4G en Casa"

En línea con la estrategia del grupo, Eurona comunica que en relación a la línea de negocio 4G EN CASA, se ha completado la primera etapa de dicho plan con gran éxito, y que a día de hoy 17 franquiciados han confirmado su participación en el proyecto 4G en casa, lo que supera la cifra inicialmente prevista.

- 2 de Septiembre de 2014: Acuerdos del Consejo de administración. Propuesta de ampliación de Capital.

En reunión del 29 de agosto de 2014, el consejo de Administración adopta los siguientes acuerdos: Modificación de los importes de la propuesta de ampliación de capital dineraria con supresión del derecho preferente acordada en la sesión del Consejo del 14 de julio del 2014 de cara a modificar la prima de emisión dentro de un umbral de entre 1,60 € y 1,80€.

- 30 de Septiembre de 2014: Operación corporativa WIFI-Caribe.

Dentro del marco estratégico de la compañía, y con el fin de reforzar el desarrollo de negocio en Latinoamérica, comunica que se ha suscrito una LOI (Letter of Intentions) con el grupo ECNEX para la compra del 100% de las participaciones sociales del grupo.

- 30 de Septiembre de 2014: Información Financiera del 1er Semestre del 2014.

Se publica el Informe de Gestión del PRIMER SEMESTRE DE 2014, incorporando la revisión del Plan Estratégico así como desarrollo de los EEFF a 30 de Junio de 2014.

- 10 de Octubre de 2014: Acuerdos de la Junta General de Accionistas.

Se celebra la Junta General de Accionistas, aprobándose los siguiente: Ampliación de Capital por 57.536 acciones mediante aportación no dineraria, Ampliación de capital por importe de 2.800.000 acciones mediante aportación no dineraria y Ampliación de capital por un máximo de 5.454.544 acciones, mediante aportación dineraria, con supresión del derecho de suscripción preferente todas ellas y acompañadas del preceptivo informe de experto independiente.

- 13 de Octubre de 2014: Acuerdo para operar el WIFI de Barcelona.

En línea con lo comunicado en el Informe de Gestión del 1er Semestre, Eurona ha suscrito con el consorcio ABERTIS TELECOM un acuerdo de cooperación técnica y comercial para la implantación de la solución de Infraestructuras de Comunicaciones Urbanas para el ámbito municipal de la ciudad de Barcelona.

- 17 de Octubre de 2014: Acuerdos del Consejo de Administración.

En reunión del Consejo de Administración de la compañía del pasado 14 de Octubre, el Consejo ha alcanzado el acuerdo respecto a la determinación del valor de las acciones de nueva emisión, según el acuerdo tercero de la Junta General de accionistas del pasado 8 de octubre de 2014, acordando un valor de cada acción a 2,60 euros, importe nominal 1 euros y prima emisión 1,60€ por acción.

- 22 de Octubre de 2014: Información sobre el negocio Internacional (Perú).

En relación a lo comunicado mediante hecho relevante de 14 de Abril del 2014, sobre el acuerdo con la empresa NEXTEL de Perú, se comunica la adjudicación por parte de EURONA de compromisos nuevos por importe de 5 millones de USD, por lo que EURONA PERU SAC, cuenta ya con una cartera total de proyectos por importe de 20 millones de USD, lo que permite consolidar así su presencia en Perú.

- 10 de Noviembre de 2014: Información sobre el Gobierno corporativo.

Con fecha 31 de Octubre de 2014, se ratificó en Consejo de Administración la nominación efectiva de Consejeros Delegados a Joaquin Galí Rogent y Carlos Riopedre Saura, en la nueva estructura organizativa del Grupo tras culminar con éxito la integración de KUBI WIRELESS, S.L. dentro del Grupo Eurona.

- 13 Noviembre de 2014. Suscripción completa de la Ampliación de Capital Social.

Se comunica que se ha suscrito íntegramente la ampliación de capital acordada en fecha 8 de Octubre del 2014, consistente en la emisión de 5.454.544 acciones de 1 euro de valor nominal cada una de ellas, y con una prima de emisión de 1,60 euros por acción.

- 24 de Noviembre de 2014: Información sobre ampliación de Capital.

Se comunica que tal y como se puso de manifiesto en el Hecho Relevante publicado el 13 de Noviembre de 2014, la ampliación de capital dineraria por importe de 14.181.814,4€ fue totalmente suscrita, y en su mayor parte por relevantes inversores institucionales. Que en orden a difundir información veraz y evitar informaciones inexactas, la compañía ha acordado, conjuntamente con Nmás1 Asset Management, S.I.I.C, S.A.U, informar de la suscripción de ésta, de parte de las acciones emitidas en dicha ampliación de capital, que asciende a un 9,89%, lo que supone una inversión de 7.540.000 euros.

El resultado de todos estos acontecimientos ha sido relevante y de gran impacto en el crecimiento del Grupo Eurona durante el primer y segundo semestre de 2014. A día de hoy los hechos referidos vienen implementando el Plan Estratégico comunicado en el mes de Julio de 2014.

Hay que remarcar en este ejercicio el esfuerzo de la compañía en el desarrollo internacional y que se ha traducido en la apertura de dos filiales más, Chile y Colombia.

Dentro de este modelo de crecimiento basado en la implantación de nuestro modelo 4G en Casa y HotSpot WiFi en España y fuera de ella, cabe destacar el éxito en la consecución de proyectos emblemáticos como la cobertura de la ciudad antigua de Cartagena de Indias, o la entrada en cadenas hoteleras americanas y españolas con fuerte presencia en el Caribe y una orientación al cliente de poder adquisitivo alto.

Hechos posteriores al cierre del ejercicio 2014 y otros factores a tener en cuenta para el año en curso y ejercicios posteriores.

Con posterioridad al cierre del ejercicio 2014, se han producido diferentes acontecimientos en la compañía que en mayor o menor medida son merecedores de mención en esta parte final del informe, dado que afectan de forma directa o indirecta la actividad de la empresa o estrategia del Grupo.

Cabe destacar especialmente la incorporación en el Consejo de Administración del Private Equity español N+1 (a través de la sociedad QMC Directorship, SL), tras su entrada en el accionariado en la ampliación de capital dineraria llevada a cabo en el último trimestre de 2014. Esta incorporación en el Consejo de administración supone una nueva etapa en la implantación de una política rigurosa sobre gobierno corporativo donde permita a la compañía establecer unas líneas de actuación con criterios de transparencia, rigor y equilibrio en todos los flujos de información, desde el Consejo de Administración hasta el Departamento de Customer Care, pasando por la relación con los accionistas y el mercado.

A este respecto, es importante mencionar la redefinición del Consejo de Administración, donde se busca un equilibrio en el número de miembros entre independientes (3), representantes de accionistas (2) y ejecutivos (2). Otra medida importante reforzada derivada del buen gobierno es el reenfoque de dos comisiones: la de Auditoría y la de Retribuciones; que son independientes del nivel ejecutivo (ver Hecho Relevante de fecha 9 de febrero de 2015).

A continuación se hace una relación y explicación del impacto de los hechos relevantes que se produjeron:

- 5 de enero 2015: Contrato para el Despliegue de Red Wifi en Cartagena de Indias.

Comunicamos, que de acuerdo con el Plan estratégico lanzado en el 2014, en el que el eje internacional se convertía en un motor de crecimiento futuro, se ha conseguido mediante la filial EURONA TELECOM COLOMBIA SAS, un contrato para el despliegue de red Wifi municipal de Cartagena de Indias, cubriendo las plazas más importantes, comerciales y turísticas de todo el casco antiguo.

- 7 de enero de 2015: Participaciones significativas.

Se comunica que cumpliendo con la obligación regulada en el artículo segundo punto 1, letra a, de la Circular MAB 9/2010, EN REFERENCIA A LA OBLIGACIÓN DE COMUNICAR LA RELACIÓN DE AQUELLOS ACCIONISTAS CON POSICIÓN SUPERIOR AL 10%, DE LOS QUE SE TENGA CONOCIMIENTO, y a los efectos de cumplir con la misma, se comunica que Eurona, no tiene conocimiento de que a 31 de Diciembre de 2014, exista accionista alguno cuya participación alcance el 10% de las acciones representativas del capital social.

- 4 de febrero del 2015: Otros sobre operaciones corporativas.

Se comunica que el pasado día 29 de Diciembre de 2014, EURONA WIRELESS TELECOM S.A, suscribió con la mercantil MIRA NOVAS TECNOLOGIAS S.L, un contrato de compraventa de activos para la adquisición de su cartera de clientes, con cerca de cuatro mil usuarios, la enseña comercial es "INTERNETRURAL"

- 9 de febrero de 2015: Composición del Consejo de administración y de Otros Órganos de Gestión. Propuesta de emisión de bonos

Se comunica que en reunión del Consejo de Administración de la compañía del pasado 30 de enero del 2015, se alcanzaron los siguientes acuerdos: 1) Cambio en la estructura organizativa de la Sociedad, 2) Reestructuración del Consejo de Administración, acorde con las normas de buen gobierno requeridas para las sociedades cotizadas, 3) Nombramiento de consejeros por cooptación, 4) Renuncias y nombramiento en las comisiones delegadas del Consejo de Administración, 5) Se propone una emisión de bonos a largo plazo para reforzar y acelerar el plan estratégico del Grupo, 6) Se propone una modificación estatutaria que recoja las videoconferencias como medio apto para la celebración de las sesiones del Consejo.

- 6 de marzo de 2015: Convocatorias y acuerdos de Junta y asambleas.

Con fecha 6 de marzo se convoca a la Junta General de Accionistas para su celebración los días 7 y 8 de abril del 2015, en primera y segunda convocatoria respectivamente, con el siguiente orden del día: 1) Ratificar el nombramiento por cooptación de QMC DIRECTORSHIPS S.L, 2) Delegación en el Consejo de Administración de la facultad, tan ampliamente como en derecho sea necesario, de emitir, en una o varias veces, obligaciones, bonos, pagarés y otros valores de renta fija simples o garantizados, 3) Examen, y en su caso aprobación de la modificación del gravamen sobre 100.000 acciones creadas para la operación suscrita con GRUPO MRF CARTUJA S.A.

Desde el 31 de diciembre de 2014 hasta la fecha de formulación de estas cuentas anuales, no ha ocurrido ningún hecho significativo adicional a lo mencionado con anterioridad que pueda requerir la modificación o ampliación del contenido de las cuentas anuales.

Principales riesgos e incertidumbres

La gestión de los riesgos financieros de la Sociedad está centralizada en la Dirección Financiera, la cual tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición a las variaciones en los tipos de interés, así como a los riesgos de crédito y liquidez. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

Riesgo de crédito

Con carácter general la Sociedad mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio.

Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, la Sociedad dispone de la tesorería que muestra su balance.

Riesgo de mercado

Los Administradores de la Sociedad estiman que debido a la actividad que realiza la Sociedad el riesgo de tipo de interés no supondría un efecto adverso ni en los resultados financieros ni en los flujos de caja.

La Sociedad no disponía de ningún contrato vigente relacionado con ningún instrumento financiero derivado al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014 y 2013.

Acciones propias

A fecha de formulación de las presentes cuentas anuales, la compañía no posee autocartera ni ha realizado operaciones con acciones propias.

Pago a proveedores

En cumplimiento del deber de informar el periodo medio de pago a proveedores, establecido en la disposición adicional tercera de la ley 15/2010 (conforme a la nueva redacción dada por la disposición final segunda de la ley 31/2014 de reforma de la ley de Sociedades de Capital), la Sociedad informa que el periodo medio de pago a proveedores ha sido de 110 días. A efectos de dicho cálculo se han considerado los días transcurridos desde la fecha de la factura y la fecha de pago, sin haber descontado el plazo de gestión que habitualmente transcurre entre la recepción de la factura y su registro contable. La Sociedad tomará las medidas de gestión necesarias para ir reduciendo dicho periodo medio de pago.

Investigación y desarrollo

No se han realizado actividades de investigación y desarrollo en el ejercicio 2014.

En Barcelona, a 31 de marzo de 2015

Jaume Sanpera Izoard

Juan Martínez de Tejada

Antonio Alarcón Alzugaray

Javier Moncayo

Jordi Martí Taulé

Xavier Sanpera Izoard

Joaquín Galí Rogent

QMC Directorship, S.L. representada por:

Julián Cepeda


El secretario es consejero



JAVIER CONDOMINES CONCELLÓN, en mi calidad de Secretario del Consejo de Administración de EURONA WIRELESS TELECOM, S.A., certifico que las cuentas anuales y el informe de gestión han sido formulados con el voto favorable del Consejo de Administración de EURONA WIRELESS TELECOM, S.A. en su reunión del 31 de marzo de 2015, con vistas a su verificación por los auditores y posterior aprobación por la junta general de accionistas. Dichos documentos están expedidos en 54 folios, páginas de la 1 a la 54 visadas por mi en señal de identificación. Han sido entregadas a los auditores de cuentas de cara a la emisión del correspondiente informe de auditoría el día 30 de abril del 2015.

JAVIER CONDOMINES CONCELLÓN

Secretario del Consejo de Administración

